



ورشة عمل: الاستراتيجيات المتقدمة في التحكيم والتفاوض
واعداد العقود



ورشة عمل: الاستراتيجيات المتقدمة في التحكيم والتفاوض واعداد العقود

المحتوى العلمي:

- مفهوم وأساسيات عملية التفاوض وخصائصها المختلفة
- الاستراتيجيات البديلة للتفاوض
- مراحل التفاوض الفعال.
- التكتيك التفاوضي.
- منهج LIM للتحرك الحذر ومعالجة الاعتراضات.
- منهج الخطوات النهائي للتفاوض.
- منهج المصالح المشتركة للتفاوض.
- الجوانب المالية والفنية في التفاوض.
- الأنماط المختلفة للبشر في التفاوض.
- المهارات السلوكية في التفاوض الفعال الاتصالات، الإقناع، الابتكار.
- مختبر تفاوض من الواقع العملي للمشاركين.
- أنواع وأهمية العقود والمفهوم القانوني لها.
- الجوانب القانونية في إبرام العقود.
- تحليل عروض العقود والأركان القانونية لها.
- الجوانب الشكلية والموضوعية في العقود والأخطاء الشائعة فيها
- مجالات التحكيم في العقود الدولية.
- المحكم وشروطه والتزاماته وحقوقه
- القانون الواجب التطبيق في التحكيم
- اتفاق التحكيم وأخلاقياته

تطبيقات عملية:

- إجراءات دعوى التحكيم
- طرق ووسائل الإثبات في التحكيم
- أسباب وقف وانقطاع وسقوط
- الخصومة في التحكيم
- تطبيقات عملية
- صياغة الحكم التحكيمي وأحكام بطلانه
- سلطة المحاكم الوطنية إزاء تنفيذ الحكم التحكيمي