



الادارة العامة وإدارة المكاتب العليا



الادارة العامة وإدارة المكاتب العليا

المقدمة:

قد تطورت أدوار محترفين المكاتب خلال السنوات الأخيرة لتشمل مسؤوليات إضافية حيث يتطلب منهم مهارات متقدمة مثل القدرة على التعامل مع المهام المعقدة وبناء العلاقات والتعامل مع النزاعات واتخاذ القرارات الصعبة، ف يجب أن يكونوا قادة بذكاء عاطفي وعلى استعداد لتحمل المخاطر، وأن يكونوا مدعين ولهم دور فعال في الفريق، وقدرة على توثيق المدراء والتواصل بشكل فعال، تعطي هذه الدورة التدريبية المحترفين فرصة التعلم وتطوير هذه المهارات وقدرتهم على المساهمة بشكل أكثر فعالية في انجاج مؤسساتهم.

الفئات المستهدفة:

- المساعد الإداري والمدير التنفيذي.
- المساعد الشخصي.
- السكرتير التنفيذي.
- السكرتير الانتوني وغيرهم من وظائف منهي المكاتب المتعلقة بالإدارة.
- كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

الأهداف التدريبية

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- أخذ الدورات المستقلة أو القيادية والعمل في فرق والتفاعل بثقة مع زملاء العمل والمدراء المباشرين والمدراء التنفيذيين.
- الاستفادة من مهارات التواصل الفعالة لنكون أكثر تأثيراً في مكان العمل.
- هيكلة عمل بصورة تحقق أفضل النتائج والنداء باستخدام استراتيجيات إدارة الوقت بفعالية.
- بناء علاقات فعالة مع المدراء بصورة مباشرة عن طريق التكيف مع أساليب العمل المختلفة.
- إدارة الخلافات وتفهم الزملاء والتأثير عليهم باستخدام الذكاء العاطفي إلخ.

الكتفاهات المستهدفة:

- إدارة الوقت.
- مهارات التواصل.
- مهارات الاصناف.
- الذكاء العاطفي.
- مهارات التقديم.
- الادارة العليا.
- إدارة المكاتب.

محتوى الدورة الوحدة الأولى، العمل على المهارات الموجودة:

- دور مهنيو المكاتب في القرن الـ 21
- مهارات وتقنيات التواصل
- الثقة كأدلة
- الحزم في مكان العمل
- إدارة الوقت تحت الضغط
- المهارات المؤسسية

الوحدة الثانية، إدارة ضغوطات العمل:

- تخطيط المهام
- تحديد أولويات العمل
- فهم طبيعة العمل - النظر الى الصورة الكبيرة
- السيطرة على حجم العمل
- إدارة التغيير في بيئة العمل
- تحديد النهداف الفعالة

الوحدة الثالثة، التواصل الفعال:

- الاستماع الفعال
- كتابة رسائل النعمال الفعالة
- كتابة رسائل البريد الإلكتروني
- كتابة ملخص الاجتماع
- كتابة الملاحظات
- كتابة التقارير

الوحدة الرابعة، مهارات العروض التقديمية المؤثرة:

- إنشاء عروض تقديرية
- السيطرة على المجلس
- أساليب العرض

الوحدة الخامسة، إدارة العلاقات:

- صورة العلاقات وتصور الإدارة
- علاقات العمل الفعالة
- أنهاط العمل
- أنهاط التحديد
- التكيف مع أنهاط العمل
- الاجتهادات القيمة
- صاحب دور فعال في الفريق
- كيف ومتى أفوض

الوحدة السادسة، الذكاء العاطفي:

- فهم السلوكيات والتاثير عليها
- التعبير عن الاحتياجات والذراء بوضوح
- اعطاء وتأكي ردود الفعل
- حل الخلافات
- الاستفادة من التعاطف لتحقيق هدف مشترك