



إستراتيجيات إدارة المشتريات والمناقصات والعقود والعضاءات

28 أكتوبر - 08 نوفمبر 2024
ميلانو (إيطاليا)



إستراتيجيات إدارة المشتريات والهناقصات والعقود والعطاءات

رمز الدورة: 426_99601 تاريخ الإنعقاد: 28 أكتوبر - 08 نوفمبر 2024 دولة الإنعقاد: ميلانو (إيطاليا) التكلفة: 8500 اليورو

الهدف العام:

يتوكن المشاركون في نهاية البرنامج من:

- تنمية معارف المتدربين فيها يتعلق بالدور الحديث لإدارة المشتريات والهناقصات وأهميتها وأهدافها.
- تنمية مهارات وخبرات المشاركين فيها يتعلق بأعمال وأنشطة الشراء.
- التعرف بالسوات النساسية للعقود في مجال الهناقصات من خلال الاحكام التي استحدثتها والضوابط التي أوكن بها القضاء على الثغرات التي أسفر عنها التطبيق العملي بما يكفل في النهاية ضمان سلامة التطبيق وإيجاد التوازن بين التزامات المقاول والجهة الادارية.
- تنمية مهارات المشاركين في التحضير والمباشرة والتنفيذ للهناقصات وإرسالها.

الهياور العلمية:

مفهوم وظيفة الشراء:

- تعريف وظيفة الشراء وأهدافها.
- مسنوليات وظيفة الشراء.
- أهمية وظيفة الشراء.
- الالاتجاهات الفكرية الحديثة في إدارة الشراء :-
- الالاتجاه الاقتصادي.
- اتجاه اتخاذ القرارات.
- الالاتجاه الواقعي او الوظيفي.
- اتجاه النظم.

تنظيم وظيفة الشراء:

- التبعية والمستوى التنظيمي لوظيفة الشراء.
- الحجم والشكل التنظيميان الخاصان بوظيفة الشراء.
- سلطات وظيفة الشراء.
- المركزية واللامركزية في وظيفة الشراء.
- التنظيم الداخلي لوظيفة الشراء.
- الافراد العاملين في جهاز الشراء صفاتهم واخلقياتهم.

سياسات الشراء:

- سياسة الشراء الووقت او حسب الحاجة.
- سياسة الشراء مقدماً او للتخزين.
- سياسة الشراء للاستخدام الفوري.
- سياسة الشراء ام الصنع.

دورة الشراء:

- نشأة وإدارك الحاجة.
- توصيف الحاجة.
- تحديد الكمية.
- إصدار طلب الشراء.
- التحقق من توافر اللامتحانات.
- ائهاد طلب الشراء.
- دراسة السعر وتحديداه.
- فحص الطلب وتحليل السجلات.
- اختيار الموردين وإصدار امر التوريد.
- طرق الشراء و أنواعها.
- الخصائص الجوهرية لكل نوع من أنواع الشراء.

اعداد المناقصات:

- المناقصة التي يتقدم المئناقص تشمل على امرين :-
- تحديد الاسعار.
- تحديد التفظات او اللامتحانات الخاصة المئطوية على الخروج عن الشروط العامة الواردة بكراسة الشروط والمواصفات التي طرحت على اساسها المناقصة.
- وضع الاسعار وكتابتها.

مرفقات المناقصات:

- تقدم المناقصة في مظروفين مظروف فني ومظروف مالي.
- يحتوي المظروف الفني على التأمين اللابتدائي وسابقة الاعمال.
- يحتوي المظروف المالي على قوائم الاسعار وطريقة السداد.

مشاكل عهلية:

- اثر الازلل باجراءات المناقصة على اجراءات التعاقد وصحة انعقاد العقد.
- التصرف حيال اثاره ومقدم العطاء للاخطاء الكتابية التي يتضمنها.
- المحظورات والهسببات التي تعرض المئناقص للاستبعاد.
- سحب العروض والامر المئرتب على ذلك.
- اشكالية ودى الاعئداد بتعديل اسعار المناقصات قبل الموعء المءءء.

اختيار المورء المئاسب:

- اهمية اختيار المورء المئاسب و مواصفاته.
- مراحل اختيار المورء المئاسب.
- تقويم أداء المورءين بعء التعامل معهم.
- دعم العلاقات مع المورءين.
- سياسات اختيار المورءين.

الشراء بالسعر المئاسب:

- اهمية السعر المئاسب.
- العوامل المؤثرة في تحديد السعر.



الشراء في الوقت المناسب:

- أهمية الشراء في الوقت المناسب.
- العوامل المؤثرة في تحديد الوقت المناسب.
- ختام البرنامج.

نموذج تسجيل :

إستراتيجيات إدارة المشتريات والهناقات والعقود والطلبات

رمز الدورة: 426 تاريخ الإنعقاد: 28 أكتوبر - 08 نوفمبر 2024 دولة الإنعقاد: ميلانو (إيطاليا) التكلفة: 8500 اليورو

معلومات المشارك

النسب الكامل (السيد / السيدة):

.....

..... المهسمى الوظيفي:

..... الهاتف / الجوال:

..... البريد الإلكتروني الشخصي:

..... البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

..... اسم الشركة:

..... العنوان:

..... المدينة / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

النسب الكامل (السيد / السيدة):

.....

..... المهسمى الوظيفي:

..... الهاتف / الجوال:

..... البريد الإلكتروني الشخصي:

..... البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي