



التمويل التجاري والاعتمادات المستدية والكافالات البنكية

21 - 25 يوليو 2024
أونلاين



التمويل التجاري والاعتمادات المستدبة والكافالات البنكية

رمز الدورة: 222_98251 تاريخ الإنعقاد: 21 - 25 يوليو 2024 دولة الإنعقاد: أونلاين التكلفة: 1500 اليورو

المقدمة:

إن تأمين أصول الشركة عند التعامل مع العملاء المحليين والدوليين أمر بالغ النهائية لنجاح واستدامة النعمال. تتناول هذه الدورة كيفية التعامل بشكل صحيح مع الشركات الأجنبية لتحقيق أفضل الابرادات وعحافظ على النصوص الخاصة بك والاستقرار المالي بنفس الوقت، كما تتناول كيفية التفاوض التجاري وع النطافر المقابلة للوصول إلى الشروط التجارية المرجوة.

الفئات المستهدفة:

- المراقبين والمحللين الماليين.
- موظفي المشتريات.
- مدراء تطوير النعمال.
- مدراء المالية.
- المحاسبين الإداريين ومحللي النعمال وموظفي الخزينة.
- كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

الأهداف التدريبية

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم أساسيات التمويل التجاري وأفضل الممارسات.
- التعرف على التسهيلات البنكية المرتبطة بالتمويل التجاري.
- التفاوض على عقود تجارية أفضل.
- فهم واستخدام أنواع مختلفة من الاعتمادات المستدبة المتاحة.
- فهم واستخدام أنواع مختلفة من الكفالات البنكية المتاحة.

الكافالات المستهدفة:

- فهم التمويل التجاري.
- التفاوض على الشروط التجارية.
- تأمين النصوص والبيان.
- استخدام أدوات التمويل التجارية لدعم الابرادات.
- الحد من مخاطر التمويل التجاري.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى، التمويل التجاري:

- ما هو التمويل التجاري؟
- الأهداف المتضاربة للمصدر والمستورد
- المخاطر التي تتضمنها:
 - مخاطر المنتج والتصنيع
 - مخاطر النقل
 - مخاطر التجارة
 - مخاطر النعمال المخالفة
 - المخاطر السياسية
 - مخاطر العملات
 - المخاطر المالية
- المشاركون في الصفقات التجارية الدولية
- شروط الدفع
- النسخة المهمة في اختيار شروط الدفع
- وثائق الشحن
- شروط الشحن
- تحصيل الوثائق
- اعتماد الوثائق
- قضايا التجارة الدولية

الوحدة الثانية، التسهيلات والخدمات المصرفية لل الصادرات والواردات:

- تسهيلات السحب على المكشوف
- التفاوض مع البنوك
- الفواتير المسبقة
- الوثائق المقدمة
- شراء الديون
- القروض مقابل الواردات
- تسهيلات القروض المقدمة لعمليات الاستيراد خصم فواتير الديون
- تأمين انتهاء الصادرات

الوحدة الثالثة، العلاقة التعاقدية بين أطراف العقد:

- المشتري مقابل البائع
- يقدم الطلب مقابل البنك المصدر
- البنك المصدر والبنك الاستشاري والمستفيد
- بنك الإصدار، البنك المؤكّد والمستفيد
- البنك المستفيد مقابل البنك المتفاوض

الوحدة الرابعة، خطابات الاعتمادات المستدية:

- الاعتماد القابل للتحويل
- الاعتماد مقابل اعتماد اخر الاعتماد الظاهير
- الاعتماد ذو الفقرة الدوران
- الاعتماد المتعدد
- الاعتماد الاحتياطي
- المعالجة المحاسبية
- عيوب الاعتمادات المستدية
- اختلافات الاعتمادات المستدية
- شروط البيع والتسليم

الوحدة الخامسة، خطابات الكفالات البنكية:

- ضمان المناقصة
- ضمان الدفع وقدمها
- ضمان النداء
- سند ضمان
- ضمان التأمين المسترد
- المعالجة المحاسبية



نحوذح تسجيل :
التمويل التجاري والاعتمادات المستدية والكافالات البنكية

رمز الدورة: 222 تاريخ الإنعقاد: 21 - 25 يوليو 2024 دولة الإنعقاد: أونلاين التكلفة: 1500 اليورو

معلومات الوشارك

النسم الكامل (السيد / السيدة) :

المسمى الوظيفي:
الهاتف / الجوال:
البريد الإلكتروني الشخصي:
البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

اسم الشركة:
العنوان:
المدينة / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

النسم الكامل (السيد / السيدة) :

المسمى الوظيفي:
الهاتف / الجوال:
البريد الإلكتروني الشخصي:
البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي