



إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية

2026 أكتوبر 16 - 12
باريس (فرنسا)



إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية

الرمز : 121500_170738 تاريخ الإنعقاد: 12 - 16 أكتوبر 2026 دولة الإنعقاد: باريس (فرنسا) التكلفة: 5900 اليورو

مقدمة

تقدم هذه الدورة التدريبية في إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية، إطاراً متكافلاً لفهم إدارة الإيرادات وتعزيز الربحية التشغيلية في بيئات الأعمال المتغيرة. تركز على توكين المشاركين من توظيف المعارف الاقتصادية والمالية لدعم القرارات التشغيلية الهنيئة على البيانات. كما تستعرض تأثير ظروف السوق والتقلبات الاقتصادية على تحفقات الإيرادات وهواش الربح. وسيتعلم المشاركون كيفية استخدام التحليل المالي والتنبؤ بالطلب لتحسين الأداء المؤسسي. وتركز على اكتشاف فرص تعظيم الإيرادات وتحسين كفاءة العمليات التشغيلية. وسيكون المشاركون قادرين على تطبيق استراتيجيات فعالة لزيادة الإيرادات وتحقيق أرباح مستدامة.

الفئات المستهدفة

تستهدف دورة إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية، الفئات والمحترفين لاكتساب المعرفة والمهارات:

- مدراء الإيرادات والتسعير.
- مخططي المبيعات.
- مدراء العمليات والأعمال.
- القيادات التجارية والمبيعات.
- مخططي الاستراتيجية.
- مشرفو قطاعات الضيافة والخدمات.
- مخطبو التنبؤ بالطلب.
- المهنيون بتحسين الربحية المؤسسية.

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم المفاهيم الأساسية في إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح.
- تحليل ظروف السوق وتأثيرها على الإيرادات.
- تطبيق التحليل الاقتصادي في اتخاذ القرار التشغيلي.
- استخدام أدوات التحليل المالي لدعم الربحية.
- تطوير نماذج فعالة للتنبؤ بالطلب.
- تصميم استراتيجيات تسعير قائمة على البيانات.
- تقييم المخاطر المالية والفرص السوقية.
- ربط مؤشرات الأداء بخطط تحسين الإيرادات.
- تعزيز جودة القرارات باستخدام تحليلات الإيرادات.
- موازنة العمليات التشغيلية مع الأهداف المالية.

الكفاءات المستهدفة

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية:

- مهارات تحليل الإيرادات المتقدمة.
- القدرة على التنبؤ بالطلب السوقي.
- إتقان استراتيجيات التسعير الذكي.
- بناء نماذج مالية لتعزيز الربحية.
- تقييم المخاطر في البيانات الاقتصادية المتغيرة.

- اتخاذ قرارات تشغيلية مبنية على البيانات.
- مراقبة الأداء باستخدام مؤشرات الإيرادات.
- اكتشاف فرص نمو الإيرادات.
- تحقيق التكاليف بين الهالية والعمليات.
- التفكير التحليلي لتعزيز الأرباح المستدامة.

دراسة سيناريوهات

في تدريب إدارة الإيرادات وتعزيز الأرباح التشغيلية، سيطور المشاركون قدراتهم عبر دراسة السيناريوهات:

- تحليل تراجع الإيرادات في سوق تنافسي.
- تعديل استراتيجية التسعير عند تقلب الطلب.
- تقييم تأثير المتغيرات الاقتصادية على الربحية.
- تحسين استغلال الطاقة التشغيلية في الخدمات.
- الاستجابة لتغيرات الطلب المفاجئة.
- رفع العائد لكل وحدة عبر التحليل.
- اكتشاف فرص ربح مخفية في البيانات.
- تحقيق التوازن بين زيادة الإيرادات وخفض التكاليف.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى: أساسيات إدارة الإيرادات وتعزيز الأرباح

- تعريف الدور الاستراتيجي لإدارة الإيرادات في المؤسسات الحديثة.
- توضيح العلاقة بين استراتيجيات التسعير وتعزيز الربحية.
- تحديد محركات نمو الإيرادات في القطاعات المختلفة.
- تحليل نماذج التسعير الهبني على الطلب وتأثيرها التشغيلي.
- استعراض أطر إدارة الإيرادات المستخدمة عالمياً.
- التمييز بين إدارة الإيرادات والتسعير التقليدي.
- إبراز أهمية جودة البيانات في قرارات الإيرادات.
- مناقشة تحديات تطبيق أنظمة تحسين الإيرادات.

الوحدة الثانية: التحليل الاقتصادي والهالي لنمو الإيرادات

- تفسير المؤشرات الاقتصادية الكلية المؤثرة على الأداء.
- تحليل العرض والطلب في قرارات التسعير.
- تطبيق النسب الهالية لتقييم صحة الإيرادات.
- قياس هوامش المساهمة للمنتجات والخدمات.
- استخدام تحليل نقطة التعادل لدمج التسعير.
- تقييم هيكل التكاليف وتأثيره على الربح التشغيلي.
- دراسة مرونة الطلب وحساسية الأسعار.
- ربط التنبؤ الهالي بخطط الإيرادات.

الوحدة الثالثة: التنبؤ بالطلب وتحليلات الإيرادات

- بناء توقعات دقيقة للطلب باستخدام البيانات التاريخية.
- تطبيق أساليب التنبؤ الكمي للإيرادات.
- تفسير العملاء لتحسين رؤية الطلب.
- استخدام التحليلات التنبؤية لاستشراف السوق.
- مراقبة أنماط الحجز وتقلبات الطلب.
- تطوير نماذج تدعر التسعير الديناميكي.
- قياس دقة التنبؤ باستخدام مؤشرات الأداء.
- دمج أدوات ذكاء الأعمال في تحليل الإيرادات.

الوحدة الرابعة: التسعير الاستراتيجي وتحسين الإيرادات التشغيلية

- تصميم استراتيجيات تسعير ديناميكية تنافسية.
- هواءة السعر مع القيمة المدركة لدى العميل.
- تطبيق إدارة العائد لتعظيم الإيراد لكل وحدة.
- تحسين توزيع الطاقة التشغيلية في أوقات الذروة.
- تطوير سياسات الخصومات دون تآكل الهوامش.
- مراقبة أسعار المنافسين والموقع السوقي.
- تطبيق نهج تحسين الأسعار عملياً.
- تقييم الأثر المالي لتعديلات التسعير.

الوحدة الخامسة: إدارة النداء واستراتيجية تحسين الإيرادات

- تحديد مؤشرات النداء الرئيسية للإيرادات.
- بناء لوحات متابعة لعدد القرار التنفيذي.
- إجراء تحليل الانحراف بين المتوقع والفعلي.
- اكتشاف الاختناقات التشغيلية المؤثرة على الربح.
- إعداد خطط مستهدفة لتحسين الإيرادات.
- دمج إدارة الإيرادات في الاستراتيجية المؤسسية.
- تعزيز التعاون بين الإدارات لتحقيق الربحية.
- إنشاء أطر مستهدفة لتعظيم الإيرادات طويلة المدى.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية

تعتهد إدارة الإيرادات الفعالة على التكامل بين التحليل السوقي والتسعير الذكي والتنفيذ التشغيلي المنضبط. إن المؤسسات التي تستثمر في تحليلات الإيرادات المتقدمة تحقق نمواً ربحياً أكثر استدامة وتفوqاً تنافسياً واضحاً.

نموذج تسجيل :
إدارة الإيرادات وتعظيم الأرباح التشغيلية

الرمز : 121500 تاريخ الإنعقاد: 12 - 16 أكتوبر 2026 دولة الإنعقاد: باريس (فرنسا) التكلفة: 5900 اليورو

معلومات المشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة) :

.....

الهسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

اسم الشركة:

العنوان:

الهدينة / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة) :

.....

الهسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي