



إلقاء المحاضرات والتواصل الفعال مع الجمهور

2026 يوليو 10 - 06
باريس (فرنسا)



إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور

الرمز : 121044_151138 تاريخ الإنعقاد: 06 - 10 يوليو 2026 دولة الإنعقاد: باريس (فرنسا) التكلفة: 5900 اليورو

مقدمة:

تُعد مهارات إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور من الركائز الأساسية في بيئة العمل والتعليم الحديث. يتطلب النجاح في نقل المعرفة أو التأثير في الآخرين القدرة على العرض الجيد والتواصل المقنع والواضح. تهدف إلى تطوير مهارات المتدربين في إعداد وتقديم المحاضرات بطريقة احترافية تجذب الانتباه وتحقق الأهداف المنشودة.

تشمل الدورة التدريبية في إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور، محاور عملية وتقنيات تفاعلية لتوطين المشاركين من التحكم في لغة الجسد ونبرة الصوت واستخدام الوسائل البصرية بفعالية. كما تركز على التعامل مع الأسئلة والاعتراضات بلباقة وثقة، وبناء علاقة إيجابية مع الجمهور.

تساعد دورة إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور، في رفع مستوى الثقة بالنفس أمام الحشود وتحقيق تأثير أقوى في السياقات الأكاديمية والمهنية. مصممة لتناسب المتحدثين الجدد والمحترفين الذين يسعون لتحسين أدائهم وتحقيق نتائج ملموسة.

الفئات المستهدفة:

تستهدف دورة إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور، الفئات والمحترفين الذين يسعون لاكتساب المعرفة والمهارات:

- المدربين والمعلمين والمحاضرون في المؤسسات التعليمية.
- مسؤولي التدريب والتطوير في المؤسسات الحكومية والخاصة.
- المهنيين الذين يقدمون عروض تقديمية باستمرار.
- المدراء التنفيذيون وأصحاب المناصب الإدارية العليا.
- المتحدثون الرسميون باسم المؤسسات والجهات الإعلامية.
- موظفو العلاقات العامة والاتصال المؤسسي.
- الطلاب الجامعيين الراغبون بتطوير مهارات الإلقاء.
- المختصون في مجال الموارد البشرية.
- المشاركون في المؤتمرات والندوات وورش العمل.
- أصحاب المشاريع الذين يقدمون أفكارهم للمستثمرين والعلماء.

أهداف الدورة التدريبية:

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور، سيكون المشاركون قادرين على:

- تحديد عناصر المحاضرة المؤثرة والمقنعة بوضوح.
- تحليل احتياجات الجمهور وتصميم الرسالة بناءً عليها.
- إعداد محاضرات منظّمة وفق تسلسل منطقي.
- توظيف تقنيات الإلقاء المؤثرة باستخدام الصوت ولغة الجسد.
- تطوير الثقة بالنفس عند الوقوف أمام الجمهور.
- استخدام الوسائل السمعية والبصرية بفعالية لتعزيز الرسالة.
- التعامل مع الأسئلة والاعتراضات بحكمة واحتراف.
- تعزيز مهارات الإقناع والتأثير عند الحديث أمام مجموعات.
- تنظيم الوقت ضمن العرض وتجنب الإطالة أو الإيجاز المخل.
- تحسين التفاعل مع الجمهور وزيادة اندماجهم في المحاضرة.
- تقويم النداء الذاتي وتحديد مجالات التحسين.
- تطبيق أدوات التغذية الراجعة لتحسين أسلوب الإلقاء.
- إعداد بيئة تقديم داعمة تشجع المشاركة والانتباه.
- صياغة مقدمة وخاتمة جذابة تترك أثراً لدى الجمهور.
- تبني أساليب تواصل تناسب الثقافات المتعددة والمتنوعة.

الكفاءات المستهدفة:

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج إلقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور:

- مهارات العرض والإلقاء الواضح والمقنع.
- بناء خطاب منظم وفعال يخاطب فئات متنوعة.
- استخدام نبرة الصوت والإيحاءات لدعم الرسالة.
- التعامل الاحترافي مع المواقف الصعبة والأسئلة المفاجئة.
- تفعيل المشاركة الجماهيرية وتحفيز الحوار.
- تطوير الثقة بالنفس في التواصل الجماهيري.
- ضبط الوقت وتوزيع الأفكار داخل المحاضرة.
- تقويم الأداء الذاتي بناءً على التغذية الراجعة.
- التحكم في التوتر والرهبة أثناء الحديث العام.
- استخدام أدوات العرض بشكل احترافي لدعم الرسالة.

محتوى الدورة التدريبية:

الوحدة الأولى: أساسيات إلقاء المحاضرات والتواصل مع الجمهور:

- تعريف الإلقاء الفعّال وأهميته في الحياة المهنية.
- الفرق بين الإلقاء التقليدي والتواصل التفاعلي.
- عناصر المحاضرة الناجحة: الموضوع، المتحدث، الجمهور.
- معرفة أنواع الجمهور وتحليل خصائصهم.
- مراحل التحضير للمحاضرة: التخطيط، الإعداد، التدريب.
- الهيكل النموذجي للمحاضرة المؤثرة.
- كيفية جذب انتباه الجمهور من البداية.
- أهمية الثقة بالنفس وتأثيرها على التواصل.
- إدارة البيئة الوكائية والنفسية للعرض.

الوحدة الثانية: مهارات الإلقاء الاحترافي واستخدام الصوت:

- التحكم في نبرة الصوت ومستوى الصوت.
- تنويع السرعة والإيقاع للتأثير والوضوح.
- تقنيات الوقفات الزمنية لتأكيد النقاط.
- استخدام تعبيرات الوجه لتوصيل الرسائل.
- ضبط الإيحاءات وحركات اليدين بشكل متوازن.
- التوازن بين النص المكتوب والتعبير الشفهي الدر.
- التخلص من العادات السلبية أثناء الإلقاء.
- التدريب على النطق السليم والتلفظ الواضح.
- تقنيات التعامل مع الأخطاء خلال العرض.

الوحدة الثالثة: التفاعل مع الجمهور وإدارة المداخلات:

- طرق تحفيز المشاركة الجماهيرية.
- طرح الأسئلة المناسبة في الوقت المناسب.
- الإصغاء الفعّال والاستجابة الذكية للتعليقات.
- التعامل مع المعارضين أو المقاطعين بأسلوب مهني.
- تحويل الأسئلة الصعبة إلى فرص توضيح.
- استخدام الفكاهة المادفة لكسر الجحود.
- تعزيز الشعور بالتقدير والانتهاه لدى الجمهور.
- بناء علاقة إيجابية بين المحاضر والمستمعين.
- معالجة التوتر الجماهيري وضبط الحضور.

الوحدة الرابعة: إعداد المحتوى ووسائل العرض المهنية:

- اختيار الموضوعات الهلانية للجمهور والهدف.
- تنظيم المادة العلمية حسب التسلسل المنطقي.
- صياغة الرسائل الرئيسية والمحتوى الداعم.
- تصميم شرائح العرض بطريقة احترافية.
- استخدام الرسوم التوضيحية والمخططات والبيانات.
- تنسيق الألوان والخطوط لتحقيق وضوح بصري.
- دمج عناصر الوسائط المتعددة لتعزيز التأثير.
- تجنب الأخطاء الشائعة في إعداد العروض.
- التمرن على التنقل بين الشرائح بسلاسة.

الوحدة الخامسة: التقييم والتحسين المستمر للأداء:

- استراتيجيات تقييم فعالية المحاضرة.
- جمع التغذية الراجعة من الحضور بطرق متنوعة.
- تحليل الأداء بناءً على المعايير المهنية.
- أدوات تطوير الذات في مجال الإلقاء.
- إعداد خطة تطوير شخصية مستمرة.
- متابعة التوجهات الحديثة في تقديم المحاضرات.
- توظيف التكنولوجيا في تقييم الأداء.
- تقنيات المحاكاة والتدريب العملي لتحسين المهارات.
- تعزيز الدافعية للاستمرار في التحسين الذاتي.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية:

تُعد مهارات الإلقاء والتواصل الفعال أدوات حيوية للنجاح في المجالات. تساعد هذه الدورة على تحويل المتدرب إلى متحدث واثق ومقنع. من خلال التدريبات العملية والتقنيات الحديثة، يكتسب المشاركون القدرة على التأثير في جمهورهم بفعالية. يُنصح بالاستمرار في تطوير هذه المهارات وتطبيقها في مختلف البيئات المهنية.

نموذج تسجيل :
لقاء المحاضرات والتواصل الفعّال مع الجمهور

الرمز : 121044 تاريخ الإنعقاد: 06 - 10 يوليو 2026 دولة الإنعقاد: باريس (فرنسا) التكلفة: 5900 اليورو

معلومات المشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

الهسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

اسم الشركة:

العنوان:

الهدينة / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

الهسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي