



إدارة عقود النفط والغاز

2025 يوليو 18 - 14  
مدريد (إسبانيا)



## إدارة عقود النفط والغاز

رمز الدورة: 120691\_135245 تاريخ الإنعقاد: 14 - 18 يوليو 2025 دولة الإنعقاد: مدريد (إسبانيا) التكلفة: 5500 اليورو

### المقدمة:

تعمل صناعة النفط والغاز في بيئة مليئة بالتحديات، فالعملية والتكنولوجيا مدفوعة بالناس ومعتادة عليهم، وتحتاج رأس مال مكثف مع كونها عالية المخاطر ولغترات سداد طويلة غالباً. إنها صناعة عالية تعول في بيئات صعبة جداً مثل الحفر في المياه العميقة والمواقع النائية والقاسية كالمناطق القطبية الشمالية، وتعد التعاملات عبر الثقافات قاعدة فيها، إذ تعتمد الموارد الوطنية والقدرة على تغيير صورة البلد الاقتصادية مباشرة على كفاءة استخراج الموارد الهيدروكربونية واستغلالها، وباختصار إنها لعبة عالية المهازفة ولا مجال لضئيل للخطأ.

تخضع جميع الأنشطة التجارية داخل الصناعة لاتفاقيات تعاقدية، إذ يوفر العقد وضوحاً ونطاقاً معرفياً لحقوق الأطراف وواجباتهم والتزاماتهم، ويساعد غالباً في تعريف توقعات أصحاب المصلحة وإدارتها، ويوفر حق الرجوع عند نشوب نزاع.

ستعمل الدورة المتقدمة في عقود النفط والغاز على تمكين المشاركين ليتعلم أهمية الوظيفة التعاقدية وأدوارها، ويدرك تأثير الحكومات على العقود التجارية، وستتعلم منهجيات صياغة الاتفاقيات الدولية والتفاوض بشأنها ضمن إطار متعدد الثقافات، ليكتسب نظرة متعمقة على الأهمية الشاملة للمسؤولية الاجتماعية للشركات CSR ويفهم منهجيات حل النزاعات شائعة الاستخدام.

### الفئات المستهدفة:

- الموظفين القانونيين.
- المشاركين في المفاوضات التجارية.
- مديري العقود / المهندسين.
- موظفي القسم التجاري.
- مديري المشروع.
- مدير تطوير الأعمال.
- موظفي المشتريات.

### أهداف الدورة التدريبية:

- تقدير استخدامات مختلف أنواع عقود النفط والغاز.
- وصف أفضل الممارسات في إدارة سلسلة التوريد.
- تحديد المخاطر التعاقدية الرئيسية وتقييمها وإدارتها.
- تقييم أنسب طريقة لتسوية المنازعات.
- أداء أكثر ثقة في المفاوضات.

### الكفاءات المستهدفة:

- فهم الصناعة والسوق.
- فهم أنواع العقود وشروطها.
- مهارات التفاوض والاتصال.
- التحليل الهالي والتنبؤ.
- إدارة المخاطر.
- مهارات القيادة والإدارة.

## محتوى الدورة:

- الأنواع الرئيسية لعقود النفط والغاز.
- إدارة عملية سلسلة التوريد.
- القضايا التعاقدية الرئيسية وإدارتها.
- إدارة أداء المتعاقد.
- إدارة المنازعات في صناعة البترول.

### الوحدة الأولى: الأنواع الرئيسية لعقود النفط والغاز:

- مبادئ قانون البترول وصناعاته.
- الامتيازات / التراخيص.
- عقود الإيجارات والتأجير.
- ترتيبات البيع والشراء والنقل.
- اتفاقيات الخدمات والعمال.
- الترتيبات متعددة الأطراف.

### الوحدة الثانية: إدارة عملية سلسلة التوريد:

- نظرة عامة على أفضل ممارسات الشراء.
- تطوير نطاق العمل.
- تأهيل الموردين.
- إدارة سلسلة التوريد.
- إرساء العقد وتنفيذه.
- الرشوة والفساد.

### الوحدة الثالثة: القضايا التعاقدية الرئيسية وإدارتها:

- النداء والعقوبات.
- اللاتزامات والتعويضات.
- التسعير والدفع.
- القوة القاهرة.
- الفسخ.
- متطلبات المحتوى المحلي.

### الوحدة الرابعة: إدارة أداء المتعاقد:

- تحديد مخاطر الموردين وإدارتها.
- اتفاقيات مستوى الخدمة.
- مؤشرات النداء الرئيسية.
- تغيير نطاق العمل.
- تحديد المسؤولية واستبعادها.
- استخدام السندات والضمانات والكفالات.

### الوحدة الخامسة: إدارة المنازعات في صناعة البترول:

- الأضرار وسبل الانتصاف الأخرى.
- التفاوض والصلح والتسوية.
- حل نزاعات الطرف الثالث البديل.
- التقاضي أم التحكيم؟
- إجراءات الإنفاذ.
- منتدى مفتوح - أسئلة ومراجعة نهائية.



London - UK +447481362802  
Istanbul - Turkey +905395991206  
Amman - Jordan +962785666966

نموذج تسجيل :  
إدارة عقود النفط والغاز

رمز الدورة: 120691 تاريخ الإنعقاد: 14 - 18 يوليو 2025 دولة الإنعقاد: مدريد (إسبانيا) التكلفة: 5500 اليورو

معلومات المشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

المسمى الوظيفي: .....

الهاتف / الجوال: .....

البريد الإلكتروني الشخصي: .....

البريد الإلكتروني الرسمي: .....

معلومات جهة العمل

اسم الشركة: .....

العنوان: .....

البلد / المدينة: .....

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

المسمى الوظيفي: .....

الهاتف / الجوال: .....

البريد الإلكتروني الشخصي: .....

البريد الإلكتروني الرسمي: .....

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي