



إدارة العقود لغير المتخصصين

2024 - 13 سبتمبر 09
بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية)



إدارة العقود لغير المتخصصين

رمز الدورة: 975_119574 تاريخ الإنعقاد: 09 - 13 سبتمبر 2024 دولة الإنعقاد: بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية) التكلفة: 5500 يورو

المقدمة:

تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تزويد المشاركين فيها بالمعرفة والمفاهيم والمهارات التي يحتاجونها لتأدية الأنشطة والمهام المتعلقة بإدارة العمليات التعاقدية. حيث تتناول الدورة المفاهيم التعاقدية الأساسية والأنواع المختلفة للعقود. يتعلم المشاركون في هذه الدورة التفاعلية والتقنيات والادوات الأساسية المستخدمة في تحليل العطاءات المقدمة بها في ذلك الفحص الدولي والتقييم الفني والتقييم التجاري.

الفئات المستهدفة:

- جميع المهنيين غير المتخصصين في إدارة العقود.
- المسؤولين عن عمليات إدارة العقود ومن ضمنهم المهنيون الذين يعملون في المجالات الفنية أو الإدارية ممن يرغبون في تعلم المزيد حول عناصر ومفاهيم وأنواع وعمليات التعاقد.
- كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

الأهداف التدريبية

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- تحديد العناصر والمراحل الأساسية للتعاقد.
- وصف المفاهيم القانونية الضرورية في التعاقد التي يمكن أن يكون لها تأثير ضار على العلاقة التعاقدية بين الطرفين.
- وصف الأنواع المختلفة من العقود وكذلك أنواع مختلفة من العلاقات بين الأطراف.
- وضع قائمة بالخطوات الرئيسية اللازمة لإعداد العقد مع فهم كامل لجميع الوثائق اللازمة لإعداد طلب العرض.
- وصف جميع الأنشطة اللازمة لإدارة العقد بعد منحه بها في ذلك التعامل مع التباينات والمطالبات.

الكفاءات المستهدفة:

- إدارة العقود.
- تحديد نطاق العمل.
- تنفيذ اللاتراوات التعاقدية.
- تطبيق أنواع العقود.
- معرفة النكاح والشروط.
- إعداد العقود.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى، نظرة عامة على العقود:

- عناصر "العقد"
- إدارة العقود
- المصطلحات القانونية المستخدمة في العقود
- نطاق العمل
- النكاح والشروط
- مراحل التعاقد

الوحدة الثانية، المفاهيم المهمة في إدارة العقود:

- التمثيل والضمانات
- التعهدات
- الحقوق والشروط
- القانون السائد
- السرية
- ملكية العقد
- التعاقد من الباطن
- التعويضات
- الظروف القاهرة
- شروط الدفع
- خرق العقد
- إنهاء العقد
- النضار المقررة
- اتفاقية مستوى الخدمة

الوحدة الثالثة، أنواع الاتفاقيات التعاقدية:

- أنواع العقود
- عقود الأسعار الثابتة وبلغ مقطوع
- عقود التكاليف المستردة التكاليف الزائدة
- عقود الوقت والمواد
- جدول الكميات
- خطاب النوايا
- مذكرات التفاهم
- النشكال الخاصة من التعاقد
- التعاقدات الدولية
- شروط التجارة الدولية Incoterms

الوحدة الرابعة، المفاهيم الأساسية في إدارة العقود:

- إعداد استراتيجية التعاقد
- تحديد استراتيجية توريد المصادر
- إعداد طلبات تقديم العروض
- تقييم العروض
- منح العقد

الوحدة الخامسة، الإدارة والتباينات والمطالبات:

- تنفيذ العقد
- تقييم مستوى الأداء
- إدارة التغيير
- إدارة التباينات
- المطالبات والنزاعات

نهجودخ تسجيل :
إدارة العقود لغير المهخصصين

رمز الدورة: 975 تاريخ الإنعقاد: 09 - 13 سبتمبر 2024 دولة الإنعقاد: بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية) التكلفة: 5500 اليورو

معلومات المشارك

النسر الكامل (السيد / السيدة):

.....

..... المهسمى الوظيفي:

..... الهاتف / الجوال:

..... البريد الإلكتروني الشخصي:

..... البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

..... اسم الشركة:

..... العنوان:

..... المدينة / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

النسر الكامل (السيد / السيدة):

.....

..... المهسمى الوظيفي:

..... الهاتف / الجوال:

..... البريد الإلكتروني الشخصي:

..... البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي