



الإعداد الفعّال للعقود

2024 أغسطس 16 - 12
بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية)



الإعداد الفعّال للعقود

رمز الدورة: 981_119468 تاريخ الإنعقاد: 12 - 16 أغسطس 2024 دولة الإنعقاد: بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية) التكلفة: 5500 اليورو

المقدمة:

تزوّد هذه الدورة التدريبية المشاركين بالمعرفة والمهارات المطلوبة لتولّي جميع مراحل السابقة لكتابة العقود، وتغطي الأنواع المختلفة للعقود والنساليب المختلفة لكتابتها، ومن ضمنها: تقديم العطاءات والعروض التنافسية والاستعانة بالمصادر الخارجية، يكتسب المشاركون في هذه الدورة التفاعلية المعرفة بجويع العمليات والأنشطة المتعلقة بالمرحلة التحضيرية للعقود واستخدامها كعناصر داعمة لصياغة عقود فعالة ومتكاملة.

الفئات المستهدفة:

- جميع المهنيين الذين يشاركون في إدارة وإعداد العقود والذين يجب عليهم استيعاب البنود التعاقدية التي سيقومون بإدارتها.
- كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

أهداف الدورة

سيتمكن المشاركون في نهاية الدورة من:

- تحديد العناصر الأساسية لكتابة العقود.
- تحديد الخطوات الأساسية في الإجراءات التحضيرية للعقود ومن ضمنها صياغة نطاق عمل فعال.
- معرفة الأنواع المختلفة للعقود ومناقشة عدة استراتيجيات تعاقدية مختلفة ومن ضمنها التسعير.
- تطوير استراتيجية تفاوضية لنطاق العمل.
- استخدام المعايير التقييمية لاختيار المقولين المتعاقدين بفعالية.

الكفاءات المستهدفة:

- التحضير للعقود.
- كتابة نطاق العمل.
- التخطيط.
- كتابة العطاءات.
- المصطلحات الفنية والشروط التعاقدية.
- التفاوض حول نطاق العمل.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى، نظرة عامة على العقود:

- أهداف إدارة العقود
- العناصر الأساسية للعقود
- إطار العمل المهني التقليدي للعقود
- المشكلات التي تواجه تحضير وإدارة العقود
- متطلبات العروض
- أهمية أطراف العقد والموافقات
- أنواع الصلاحيات

الوحدة الثانية، تحضير العقود:

- عقود النعمال
- التخطيط للاستحواذ
- أساليب التعاقد وتقدير العطاءات والتفاوض
- كتابة نطاق العمل
- ورقة تحليل القرار
- تأثيرات ضعف نطاق العمل
- الشروط والاحكام
- تحديد استراتيجيية الاستعانة بالمصادر الخارجية

الوحدة الثالثة، أنواع واستراتيجيات العقود:

- العقد الواحد مقابل العقود المتعددة
- عقود السعر الثابت السعر المقطوع
- العقود الثابتة
- تعديلات الأسعار الاقتصادية
- العقود التحفيزية
- عقود استرداد التكاليف التكلفة الإضافية
- نسبة التكلفة
- الرسوم الثابتة
- الرسوم المهنوحة
- رسوم الحوافز
- عقود المواد والوقت
- الملكية الفكرية
- تعاقد الحالات الخاصة
- التطوير والذبحاث
- مشاريع البناء
- تقنية المعلومات
- شروط الدفع
- استراتيجيات التسعير
- تحليل المخاطر

الوحدة الرابعة، التفاوض:

- التحضير للتفاوض
- أهداف التفاوض
- القواعد التوجيهية للتفاوض
- التقنيات المستخدمة في التفاوض

الوحدة الخامسة، منح العقود:

- معايير التقييم
- اجتهاء ما قبل منح العقد
- تقرير التوصيات
- أساليب منح العقود
- ملف العقد
- اجتهاء ما بعد منح العقد
- إدارة العقد
- إدارة العقود الفرعية
- إنهاء العقد



London - UK +447481362802
Istanbul - Turkey +905395991206
Amman - Jordan +962785666966

نموذج تسجيل :
الإعداد الفعّال للعقود

رمز الدورة: 981 تاريخ الإنعقاد: 12 - 16 أغسطس 2024 دولة الإنعقاد: بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية) التكلفة: 5500 اليورو

معلومات المشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

الهسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

اسم الشركة:

العنوان:

البلدية / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

الهسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي