



الإعداد الفعّال للعقود

رمز الدورة: 981_119464 تاريخ الإنعقاد: 21 - 25 يوليو 2025 دولة الإنعقاد: برشلونة (إسبانيا) التكلفة: 4900 اليورو

المقدمة:

تزود هذه الدورة التدريبية الوشاركين بالوعرفة والوهارات الوطلوبة لتولّي جويع وهام الوراحل السابقة لكتابة العقود، وتغطي الأنواع الوختلفة للعقود والأساليب الوختلفة لكتابتما، ومن ضونها: تقديم العطاءات والعروض التنافسية واللستعانة بالوصادر الخارجية، يكتسب الوشاركون في هذه الدورة التفاعلية الوعرفة بجويع العمليات والأنشطة الوتعلقة بالورحلة التحضيرية للعقود واستخداوها كعناصر داعوة لصياغة عقود فعالة ووتكاولة.

الفئات المستمدفة:

- جويع الهمنيين الذين يشاركون في إدارة وإعداد العقود والذين يجب عليمر استيعاب البنود التعاقدية التي سيقومون بإدارتها.
 - كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

أهداف الدورة

سيتوكن الوشاركون في نماية الدورة ون:

- تحديد العناصر النساسية لكتابة العقود.
- تحديد الخطوات النساسية في الإجراءات التحضيرية للعقود ومن ضمنما صياغة نطاق عمل فعال.
- معرفة الننواع الوختلفة للعقود ومناقشة عدة استراتيجيات تعاقدية وختلفة ومن ضمنها التسعير.
 - تطوير استراتيجية تفاوضية لنطاق العهل.
 - استخدام المعايير التقييمية للختيار المقاولين المتعاقدين بفعالية.

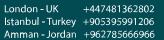
الكفاءات المستمدفة:

- التحضير للعقود.
- كتابة نطاق العهل.
 - التخطيط.
- كتابة العطاءات.
- المصطلحات الفنية والشروط التعاقدية.
 - التفاوض حول نطاق العول.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى، نظرة عاهة على العقود:

- أهداف إدارة العقود
- العناصر الأساسية للعقود
- إطار العمل المعتاد التقليدي للعقود
- الهشكلات التي تواجه تحضير وإدارة العقود
 - وتطلبات العروض
 - أملية أطراف العقد والموافقات
 - أنواع الصلاحيات





الوحدة الثانية، تحضير العقود:

- عقود النعمال
- والتخطيط للاستحواذ
- وساليب التعاقد وتقديم العطاءات والتفاوض
 - كتابة نطاق العول
 - ورقة تحليل القرار
 - تأثيرات ضعف نطاق العول
 - الشروط والنحكام
- تحديد استراتيجية اللستعانة بالهصادر الخارجية

الوحدة الثالثة، أنواع واستراتيجيات العقود:

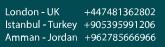
- العقد الواحد وقابل العقود الوتعددة
- عقود السعر الثابت السعر الوقطوع
 - العقود الثابتة
 - تعديلات النسعار اللقتصادية
 - العقود التحفيزية
- عقود استرداد التكاليف التكلفة الإضافية
 - نسبة التكلفة
 - الرسوم الثابتة
 - الرسوم الممنوحة
 - رسوم الحوافز
 - عقود الهواد والوقت
 - الهلكية الفكرية
 - تعاقد الحالات الخاصة
 التطوير والأبحاث
 - مشاريع البناء
 - تقنية المعلومات
 - .. • شروط الدفع
 - استراتيجيات التسعير
 - تحليل المخاطر

الوحدة الرابعة، التفاوض:

- التحضير للتفاوض
- أهداف التفاوض
- القواعد التوجيمية للتفاوض
- التقنيات الوستخدوة في التفاوض

الوحدة الخامسة، منح العقود:

- معايير التقييم
- اجتماع ما قبل منح العقد
 - تقرير التوصيات
 - أساليب منح العقود
 - ولف العقد
- اجتماع ما بعد منح العقد
 - وارة العقد
 - إدارة العقود الفرعية
 - إنهاء العقد







ا نمجوذج تسجيل : الإعداد الفعّال للعقود
روز الدورة: 981 تاريخ الإنعقاد: 21 - 25 يوليو 2025 دولة الإنعقاد: برشلونة (إسبانيا) التكلفة: 4900 اليورو
وعلومات المشارك
النسم الكاهل (السيد / السيدة):
الوسوى الوظيفي:
الماتف / الجوال:
البلكتروني الرسمي:
وعلومات جمة العمل
اسمِ الشركة:
ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ
هعلووات الشخص الهسوول عن ترشيح الووظفين
النُسمِ الكاهِل (السيد / السيدة):
الهسمى الوظيفي:
الماتف / الجوال:
طرق الدفع
الرجاء إرسال الفاتورة لي
الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي