



إنشاء وقيادة الفرق الرائدة لتحقيق النجاح

2025 يوليو 18 - 14
روما (إيطاليا)



إنشاء وقيادة الفرق الرائدة لتحقيق النجاح

رمز الدورة: 120402_116100 تاريخ الإنعقاد: 14 - 18 يوليو 2025 دولة الإنعقاد: روما (إيطاليا) التكلفة: 4900 اليورو

المقدمة:

المؤكد أن مهارات القيادة شيء قيم للغاية ويجب تعلمها نادراً ما يتم اكتسابها بشكل طبيعي. كقائد، يُتوقع منك أن تلهم الرؤية، وتطور الالتزام، وتحافظ بالموظفين، وتقود فريقك ومؤسستك لتحقيق التميز في الأداء، وبالتالي تعزيز حياتك المهنية كقائد ومدير. تعتبر هذه الدورة التدريبية، واحدة من أهم الدورات التي يجب حضورها للمهنيين الذين يسعون إلى تطوير صندوق أدوات القيادة الشخصية الخاص بهم، ومع دخول القوى العاملة الشابة المتزايدة باستمرار إلى القوى العاملة بتوقعات مختلفة عن النجيل السابق، من الحيوي لجميع القادة تحسين وصقل كيفية تحقيق النجاح من خلال توكين موظفيهم من تقدير أفضل ما لديهم، إن القادة الحقيقيين هم الذين يحددون التوجهات الصحيحة لكوادهم البشرية، من هذا المنطلق ستوفر هذه الدورة التدريبية الديناميكية والملهمة مجموعة شاملة من أدوات القيادة التي ستساعدك على تسريع التغيير في مكان العمل.

الفئات المستهدفة:

- جميع محترفي الأعمال الذين يديرون فرقاً.
- مهنيو الأعمال الذين يريدون تطوير مسار وظيفي إداري جديد.
- مهنيو الأعمال الذين لديهم اهتمام قوي في تعزيز مؤهلاتهم القيادية الشخصية.
- خبراء الإدارة الذين يقومون بالانتقال إلى القيادة.
- محترفو الإدارة الذين يرغبون في تشغيل فرقهم بتفوق.
- كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

الأهداف التدريبية:

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- إنشاء اتصال قوي بالفريق.
- ضغط الوقت بشكل كبير بما يؤثر إيجاباً على العمل.
- قضاء وقتاً أقل في تحقيق المزيد من خلال التركيز على الأولويات.
- إنشاء بيئة تنمو فيها الفرق القوية.
- تطوير خطة شخصية لتهيئة مهارات القيادات المستقبلية.
- إلهام الآخرين لتحقيق النجاح.
- بناء تعاون وظيفي متين.
- تحفيز الآخرين.
- تحقيق أفضل النتائج في مكان العمل.
- تعيين الموظفين ذوي الأداء العالي والاحتفاظ بهم.
- بناء ثقافة تدريب تمنح جميع الموظفين الفرصة للنمو.
- خلق بيئة حيث يتم تشجيع التفكير الحر والابتكار.
- تأسيس سبعة كقائد الفكر التنظيمي.
- فهم أسلوب القيادة بالنقد الذاتي وبناء خطة "Keep" و"Stop" و"Start".
- تنشيط الدافع الشخصي لتدريب الآخرين.
- فهم كيفية بناء فريق استباقي فائز.
- اكتساب مهارة القيادة المهيمنة وإدراك مجموعة واسعة من خيارات القيادة.

الكفاءات المستهدفة:

- تحديات القيادة.
- أهمية توصيل رسالة مقنعة.
- أساسيات القيادة وحل مشكلات الفريق واتخاذ القرار.
- القيادة من خلال التفاوض.
- القيادة والتحفيز.

محتوى الدورة:

الوحدة الأولى، تحديات القيادة:

- قيادة الفريق نحو المستقبل
- القيادة وهدنى التغيير
- تحديد خصائص القادة الفعالين
- أهمية الوعي الذاتي للقيادة
- خلق بيئة مناسبة لتطوير الفرق
- أثر القيادة على الفرق
- القيادة المركزة على العمل

الوحدة الثانية، أهمية توصيل رسالة مقنعة:

- تعلم مقومات الاتصال
- كيفية بناء رسالة مقنعة
- أهمية لغة الجسد في العرض التقديمي
- فن طرح الأسئلة - السعي أولاً إلى الفهم
- تحديد مشاكل التواصل والتغلب عليها

الوحدة الثالثة، أساسيات القائد، حل مشكلات الفريق واتخاذ القرار:

- أداة تشكيل ملفات العمل الجماعي
- قاعدة "80/20"
- طرق للمساعدة في تحديد الأولويات
- نهج ونظر لحل المشكلات
- كيف يؤثر تحيزنا على القرارات التي نتخذها؟
- كيفية تحديد الخيارات وتقييمها
- تسريع عملية صنع القرار

الوحدة الرابعة، قيادة التفاوض:

- كيف يؤثر النمط السلوكي على المفاوضات
- تحليل المعاملات
- بناء علاقات قوية مع التفاوض
- التفاوض مع النظراء
- هيكل التفاوض
- امتيازات التداول
- فهم أهمية المصالح في التفاوض

الوحدة الخاomsة، القيادة والتحفيز:

- أثر التحفيز على الفريق
- فهم المحفزات وهزبلات التحفيز
- الرابط بين الهال والدافع
- استخدام التفويض للتحفيز
- الدور الأساسي للتغذية الراجعة
- إعطاء ملاحظات بشكل تحفيزي في العمل
- خطط تطوير أسلوب القيادة الشخصية

نموذج تسجيل :
إنشاء وقيادة الفرق الرائدة لتحقيق النجاح

رمز الدورة: 120402 تاريخ الإنعقاد: 14 - 18 يوليو 2025 دولة الإنعقاد: روما (إيطاليا) التكلفة: 4900 اليورو

معلومات المشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

المسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات جهة العمل

اسم الشركة:

العنوان:

البلد / الدولة:

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

المسمى الوظيفي:

الهاتف / الجوال:

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي