



المناقصات، تجهيز العقود وتقدير العروض

21 - 25 يوليو 2024  
دبي (الإمارات العربية المتحدة)



## المناقصات، تجهيز العقود وتقدير العروض

رمز الدورة: 984\_111295 تاريخ الإنعقاد: 21 - 25 يوليو 2024 دولة الإنعقاد: دبي (الإمارات العربية المتحدة) التكلفة: 3900 اليورو

### المقدمة:

تتواءل غاية هذه الدورة التدريبية في تزويد المشاركين بالمعرفة والمفاهيم والمهارات المطلوبة لل إنهاء جميع مهام المراحل السابقة للعقود، حيث تغطي الدورة النحوين المختلفة للعقود والأساليب المختلفة لها مع التركيز على تقديم المناقصات. يكتسب المشاركون في هذه الدورة الفاعلية استخدام الندوات الأساسية والتقنيات المتعلقة في تطليل العروض المقدمة بما في ذلك الفحص التمهيدي والتقدير الفني والتقدير التجاري.

### الفئات المستهدفة:

- جميع المهنيين الذين يشاركون في مرحلة ما قبل إرساء العقود في عملية التعاقد.
- الموظفون الذين لهم دور في تحديد أفضل استراتيجية تعاقد ومصادر القرارات والمناقصات.
- كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

### الأهداف التدريبية في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركين قادرين على:

- تعداد العناصر الأساسية لكتابة العقود.
- وصف الخطوات الأساسية في الإجراءات التحضيرية للعقود ومن ضمنها صياغة نطاق عمل فعال لشروط واحكام ومصادر الاستراتيجية.
- معرفة مختلف أنواع العقود ومناقشة عدة استراتيجيات تعاقدية مختلفة ومن ضمنها التسعير.
- تقدير اجراء اعداد المناقصات واختيار المقاولين المتعاقدين بفعالية.
- استخدام المعايير التقديمية لاختيار المقاولين المتعاقدين بفعالية.

### الكفاءات المستهدفة:

- التحضير للعقود.
- المناقصات.
- تقدير المناقصات.
- كتابة نطاق العمل.
- الخطيط ما قبل الإجراء.
- فهم إجراء طرح العروض.

### محتوى الدورة الوحدة الأولى، نظرة عامة على العقود والمناقصات:

- العناصر الأساسية للعقود
- مفاهيم هامة في إدارة العقود
- المشاكل خلال تحضير العقود
- مراحل العقود
- أهداف المناقصات
- مناقصات التي يتم تقديرها بمراحل واحدة مقابل مراحلتين
- إجراءات عملية المناقصة

### الوحدة الثانية، تحضير العقود:

- وضع استراتيجية للتعاقد
- أساليب التعاقد
- كتابة نطاق العمل
- ورقة تطليل القرار
- أساسيات صياغة نطاق العمل
- تأثيرات ضعف نطاق العمل
- الشروط والحكام
- تحديد استراتيجية الاستعانة بالمصادر الخارجية

### الوحدة الثالثة، أنواع واستراتيجيات العقود:

- عقود السعر الثابت السعر المقطوع
- العقود الثابتة
- تعديلات النسعار الاقتصادية
- العقود التحفيزية
- عقود التكلفة القابلة للاستداد التكلفة الإضافية
- نسبة التكلفة
- الرسوم الثابتة
- الرسوم الممنوعة
- رسوم الدوافر
- عقود المواد والوقت
- الملكية الفكرية
- أنواع خاصة للعقود
- استراتيجيات المقاول "المتعاقد"
- التعاقد الدولي
- التعديلات

### الوحدة الرابعة، إجراءات تقديم العطاءات:

- دعوة مقدمي العروض المحتملين
- اجتماع توضيح العطاء
- استلام العطاءات وفتحها
- تقرير التوصيات

### الوحدة الخامسة، تقييم العطاءات ومنح العقود:

- عملية التقييم
- التقييم الأول للعطاءات
- التقييم المفصل للعطاءات
- التقييم التجاري
- القيمة مقابل المال
- تكلفة كافة جباة المشروع
- العطاء الاقتصادي الذي أفاد
- التقييم الفني للعرض
- بروتوكول التقييم بواسطة تسجيل النقاط
- طريقة منح العطاء



نحوذح تسجيل :  
المناقصات. تجهيز العقود وتقدير العروض

رمز الدورة: 984 تاريخ الإنعقاد: 21 - 25 يوليو 2024 دولة الإنعقاد: دبي (الإمارات العربية المتحدة) التكلفة: 3900 البيورو

معلومات الوشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

المسمي الوظيفي: .....  
الهاتف / الجوال: .....  
البريد الإلكتروني الشخصي: .....  
البريد الإلكتروني الرسمي: .....

معلومات جهة العمل

اسم الشركة: .....  
العنوان: .....  
المدينة / الدولة: .....

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

المسمي الوظيفي: .....  
الهاتف / الجوال: .....  
البريد الإلكتروني الشخصي: .....  
البريد الإلكتروني الرسمي: .....

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي