



استراتيجيات التفاوض وصياغة العقود

29 سبتمبر - 03 اكتوبر 2024
دبي (الإمارات العربية المتحدة)



استراتيجيات التفاوض وصياغة العقود

رمز الدورة: 414_106535 تاريخ الإنعقاد: 29 سبتمبر - 03 أكتوبر 2024 دولة الإنعقاد: دبي (الإمارات العربية المتحدة) التكلفة: 3900 يورو

مقدمة:

تهدف هذه الدورة التعرف على الأسس والمبادئ العلمية والعملية التي تحكم صياغة القاعدة القانونية، والنوجه الاستفادة من ذلك في الواقع العملي واكتساب مهارة التطبيق العملي لوسائل الصياغة القانونية وكذلك التعرف على الأسس والمبادئ العلمية والعملية التي تحكم صياغة العقود وتزويد المشاركين بإعداد صياغة عقود البيع والإيجار والوكالة التجارية والمقاولات وعقود الشركات بمختلف أنواعها وتنمية مهارات صياغة وإعدادالعقود.

المشاركون في هذه الدورة:

- -المستشارين القانونيين في الإدارات الحكومية-القضاة-المهاجرين والمحققين-المستشارين القانونيين في الشركات -المستشارين-مدراء الشؤون القانونية القانونيين في مكاتب المحاماة.

الهدف العام للدورة التدريبية:

- اطلاع المشاركين على ماهية العقد ومحتوياته وعناصره.
- تمكين المشاركين من صياغة العقود بطريقه فعاله.
- اطلاع المشاركين على مراحل صياغة العقود .
- تمكين المشاركين من أدوات وأساليب و وسائل صياغة العقود من حيث اختيار الكلمات والصياغة والهدف.
- اطلاع المشاركين على ماهية القانون الإدارية و عناصره ومركزاته.

المحاور العلمية للدورة التدريبية

المحور الأول:

- مفهوم وأساسيات عملية التفاوض وخصائصها المختلفة.
- الاستراتيجيات البديلة للتفاوض.
- مراحل التفاوض الفعال.
- التكتيك التفاوضي.

المحور الثاني:

- منهج LIM للتحرك الحذر ومعالجة الاعتراضات.
- منهج الخطوات النهائي للتفاوض.
- منهج المصالح المشتركة للتفاوض.
- الجوانب الهالية والفنية في التفاوض.

المحور الثالث:

- الانهراط المختلفة للبشر في التفاوض.
- المهارات السلوكية في التفاوض الفعال.
- مختبر تفاوض من الواقع العملي للمشاركين.
- انواع واهمية العقود والمفهوم القانوني لها.

المحور الرابع:

- الجوانب القانونية في إبرام العقود.
- تحليل عروض العقود والاركان القانونية لها.
- الجوانب الشكلية والموضوعية في العقود والاطاء الشائعة فيها.
- مجالات التحكيم في العقود الدولية.

المحور الخامس:

- المحكم وشروطه والتزاماته وحقوقه.
- القانون الواجب التطبيق في التحكيم.
- اتفاق التحكيم واخلاقياته.
- ختام البرنامج.

نموذج تسجيل :

استراتيجيات التفاوض وصياغة العقود

رمز الدورة: 414 تاريخ الإنعقاد: 29 سبتمبر - 03 أكتوبر 2024 دولة الإنعقاد: دبي (الإمارات العربية المتحدة) التكلفة: 3900 يورو

معلومات المشارك

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

المسمى الوظيفي:

.....

الهاتف / الجوال:

.....

البريد الإلكتروني الشخصي:

.....

البريد الإلكتروني الرسمي:

.....

معلومات جهة العمل

اسم الشركة:

.....

العنوان:

.....

البلد / الدولة:

.....

معلومات الشخص المسؤول عن ترشيح الموظفين

الاسم الكامل (السيد / السيدة):

.....

المسمى الوظيفي:

.....

الهاتف / الجوال:

.....

البريد الإلكتروني الشخصي:

.....

البريد الإلكتروني الرسمي:

.....

طرق الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء إرسال الفاتورة لشركتي