MERCURY

استراتيجيات تحليل وتقييم المشتريات

9 – 13 أغسطس 2027

روما (إيطاليا)



Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

استراتيجيات تحليل وتقييم المشتريات

المرجع: 190099_120623 **التاريخ:** 9 – 13 أغسطس 2027 **المكان:** روما (إيطاليا) **الرسوم:** Euro 6200

المقدمة:

في عالم الأعمال اليوم، تعتبر المشتريات أحد أهم العمليات التي تؤثر بشكل كبير على أداء الشركات والمؤسسات. تحليل وتقييم المشتريات يمثل جزءًا حيويًا من عمليات إدارة العمليات التجارية والاستراتيجية. يعتمد نجاح الشركات وتحقيقها لميزة تنافسية على قدرتها على اتخاذ قرارات شراء استراتيجية وذكية. تستهدف دورة "استراتيجيات تحليل وتقييم المشتريات" تزويد المشاركين بالمعرفة والأدوات اللازمة لتحليل وتقييم عمليات المشتريات بفعالية. سيتعلم المشاركون كيفية تحديد احتياجات المشتريات واختيار الموردين المناسبين وتقييم العروض والعقود بناءً على معايير محددة. سيتم تقديم أفضل الممارسات في مجال إدارة المشتريات والتوريد، بما يمكّنهم من تعزيز الكفاءة وتحقيق التوفيرات وتقليل المخاطر. سوف تعزز هذه الدورة مهارات المشتركين وتطوير قدراتهم في تحليل البيانات وتقييم الأداء واتخاذ القرارات الاستراتيجية. سيكتسبون المعرفة العملية اللازمة لتحقيق التحسينات في عمليات المشتريات وتعزيز التعاون مع الموردين.

الأهداف التدريبية:

في نهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم أهمية تحليل وتقييم المشتريات في عمليات الأعمال واتخاذ القرارات الاستراتيجية.
- تحديد احتياجات المشتريات وتحليل متطلبات السوق والموردين.
- استخدام أدوات تحليل البيانات والمؤشرات الرئيسية لقياس أداء عمليات المشتريات.
- اختيار الموردين المناسبين وتقييم أدائهم وكفاءتهم.
- إجراء تقييم المخاطر في عمليات المشتريات وتطوير استراتيجيات للتعامل معها.
- تطبيق أفضل الممارسات في مجال إدارة المشتريات والتوريد.

الفئات المستهدفة:

- محللو المشتريات والتوريد والمشتركون في عمليات المشتريات.
- مسؤولو إدارة العقود والموردين.
- مدراء العمليات والإداريين المسؤولين عن عمليات المشتريات في المؤسسات والشركات.
- المهنيين الذين يرغبون في تطوير مهاراتهم في مجال إدارة المشتريات وتحسين الأداء العملي.
- القادة الذين يسعون لتحقيق التميز والتفوق في عمليات المشتريات والتوريد.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الكفاءات المستهدفة:

- قدرة تحليلية قوية ومهارات في تحليل البيانات واستخلاص النتائج.
- فهم شامل لعمليات المشتريات والتوريد ودورها في الأعمال التجارية.
- القدرة على اتخاذ القرارات الاستراتيجية والتخطيط لتحسين أداء المشتريات.
- معرفة بأدوات وتقنيات تحليل البيانات واستخدامها بفعالية.
- مهارات التفاوض والتعامل مع الموردين.
- القدرة على تحديد وتقييم المخاطر المرتبطة بعمليات المشتريات وتطوير استراتيجيات للتعامل معها.
- فهم القوانين واللوائح المتعلقة بعمليات المشتريات والتوريد.

محتوى الدورة التدريبية:

الوحدة الأولى: أساسيات تحليل المشتريات

- أهمية تحليل وتقييم المشتريات في الأعمال التجارية.
- تحديد احتياجات المشتريات واختيار الموردين المناسبين.
- أدوات تحليل البيانات والمؤشرات الرئيسية في عمليات المشتريات.
- قياس أداء عمليات المشتريات وتحديد الفرص للتحسين.

الوحدة الثانية: تقييم الأداء والكفاءة الموردية

- تقييم أداء الموردين وكفاءتهم في تلبية متطلبات المشتريات.
- تحليل مخاطر الموردين وتطوير استراتيجيات للتعامل معها.
- إدارة عقود المشتريات وضمان تنفيذها بفعالية.

الوحدة الثالثة: أفضل الممارسات في إدارة المشتريات

- تطبيق أفضل الممارسات في تحليل وتقييم المشتريات.
- تحسين عمليات المشتريات وزيادة الكفاءة وتحقيق التوفيرات.
- التعامل مع تحديات المشتريات وتقديم حلول استراتيجية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الرابعة: الابتكار والتطوير في عمليات المشتريات

- تطوير استراتيجيات الابتكار في عمليات المشتريات.
- استخدام التكنولوجيا والأدوات الحديثة في تحليل وتقييم المشتريات.
- تحقيق التميز والتفوق في إدارة المشتريات والتوريد.

الوحدة الخامسة: إدارة المخاطر والتحكم في الجودة

- تحليل المخاطر المرتبطة بعمليات المشتريات وتقييم تأثيرها.
- استراتيجيات التحكم في الجودة وضمان جودة المشتريات.
- إدارة المخاطر وتقديم الاستشارات لتحسين الأداء.

الوحدة السادسة: التعامل مع التحديات والمشاكل المشتريات

- التعامل مع التحديات المعقدة في عمليات المشتريات.
- حل المشكلات المشتريات وتجاوز الصعاب.
- تطوير القدرات التحليلية واتخاذ القرارات الاستراتيجية.