MERCURY

المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا

16 – 20 نوفمبر 2026

مدريد (إسبانيا)



Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا

المرجع: 120376_190026 **التاريخ:** 16 – 20 نوفمبر 2026 **المكان:** مدريد (إسبانيا) **الرسوم:** Euro 5600

مقدمة

تعتبر هذه الدورة التدريبية في المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا، من الركائز الأساسية لمهنة المحاماة والمستشار القانوني، فهي تمكن القائم بالعمل القانوني من التأثير في المتلقي بطريقة علمية ومنهجية. كما يعتمد الإقناع القانوني على بناء الحجة القانونية المنطقية واستخدام أساليب عرض متقنة تمكن من توصيل الرأي القانوني بشكل مقنع. كما أن القدرة على تحليل القضايا القانونية تعزز فهم المتغيرات القانونية وتوفر أدوات لإدارة النزاعات بكفاءة.

تقدم دورة المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا، التدريب على مهارات الإقناع القانوني وتطوير مهارات الدفاع القانوني وإدارة القضايا القانونية بشكل عملي ونظري. كما تركز على تطوير التفكير القانوني، وصياغة الحجج القانونية، وتحسين الأداء في المحاكم، مع مراعاة أساليب تقديم الحجج والاستراتيجيات الدفاعية. وتشمل التدريب كتابة الحجج القانونية ومهارات التفاوض القانونية، ما يعزز تطوير مهارات المحامين والمحاميات على حد سواء. وسيكون المشاركون قادرين على تطوير الأداء القضائي وتحليل القضايا القانونية بكفاءة عالية.

الفئات المستهدفة

تستهدف دورة المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا، الفئات والمحترفين لاكتساب المعرفة والمهارات:

- أعضاء الإدارات القانونية بالمؤسسات والهيئات الحكومية والخاصة.
- المختصون بالدعاوى القضائية والتشريع وتنفيذ القرارات.
- المستشارون القانونيون ومساعدوهم في الوزارات والمؤسسات.
- المحامون والباحثون القانونيون في مكاتب المحاماة والمؤسسات القانونية.
- القانونيون العاملون بمجال فض المنازعات والتحكيم.
- العاملون بجهات تقديم النصح والمشورة القانونية.
- المختصون في وزارات الشؤون القانونية وإدارات العقود.
- مدراء الإدارات والدوائر القانونية في المؤسسات المختلفة.
- كل من يسعى لتطوير مهاراته القانونية وخبراته العملية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا، سيكون المشاركون قادرين على:

- تمكين المشاركين من تحليل الوقائع المنتجة قانونياً بدقة وفعالية.
- تعليم كيفية البحث القانوني وتطبيق التكييف القانوني بطريقة علمية.
- تطبيق قواعد ومناهج التفسير القانوني على النصوص المختلفة.
- فهم الفرق بين تحليل الموضوعات وتحليل النصوص القانونية.
- ترتيب الوقائع والأسانيد القانونية لتحقيق قوة الحجج.
- اكتساب مهارات الإقناع القانوني وتقديم الحجج بطريقة مقنعة.
- تطوير مهارات الدفاع القانوني واستخدام استراتيجيات الترافع المتقدمة.
- تعزيز مهارات كتابة الحجج القانونية وتحسين الأداء في المحاكم.
- إكساب المشاركين القدرة على إدارة القضايا القانونية بكفاءة وفعالية.
- تطوير التفكير القانوني ومهارات التفاوض القانونية لتحقيق أفضل النتائج.
- تحسين الأداء القضائي من خلال التدريب على الإقناع القانوني والتحليل القانوني للقضايا.

الكفاءات المستهدفة

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا:

- القدرة على التحليل والبحث القانوني بدقة عالية.
- تطوير مهارات التفسير القانوني في سياق العمل القانوني.
- تحليل النصوص القانونية وتركيب الجمل القانونية.
- بناء الحجة القانونية وتطوير مهارات الإقناع القانوني.
- القدرة على استخدام استراتيجيات الدفاع القانوني في مختلف القضايا.
- مهارات تقديم الحجج القانونية بشكل منطقي ومنظم.
- تعزيز التفكير النقدي والتحليل القانوني للقضايا.
- مهارات التفاوض القانونية والتعامل مع النزاعات القانونية.
- تطوير الأداء القضائي وتحسين نتائج القضايا القانونية.
- التدريب على كتابة الحجج القانونية وصياغتها بفعالية.
- إدارة القضايا القانونية بكفاءة وتحقيق أهدافها الاستراتيجية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

دراسة سيناريوهات

في تدريب المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا، سيطوّر المشاركون قدراتهم عبر دراسة السيناريوهات:

- تحليل نزاعات تجارية متعددة الأطراف.
- دراسة قضايا العقود المدنية والتجارية.
- مواجهة مواقف الدفاع في قضايا جنائية مختارة.
- إعداد حجة قانونية قوية لمراجعة قضائية.
- تحليل القرارات القضائية السابقة لتحديد استراتيجية الدفاع.
- محاكاة جلسات المحكمة للتدريب على مهارات الإقناع القانوني.
- صياغة حجج قانونية فعالة للتفاوض على التسويات.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى: التحليل والبحث القانوني

- تحديد موضوع ووقائع البحث القانوني بدقة.
- تطبيق التكييف القانوني على الوقائع.
- اختيار القواعد القانونية المناسبة لكل حالة.
- مقارنة القوانين ذات الصلة وتطبيقها على الوقائع.
- تحليل الوقائع للوصول إلى استنتاج قانوني مضبوط.
- استخدام أساليب التحليل القانوني لتوضيح نقاط القوة والضعف.
- توظيف مهارات تطوير التفكير القانوني في البحث والتحليل.
- التدريب على تحسين الأداء في المحاكم من خلال التحليل الدقيق.
- دمج نتائج التحليل في استراتيجية بناء الحجة القانونية.
- استخدام أمثلة واقعية لتوضيح التكييف القانوني وإدارة القضايا القانونية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الثانية: أهمية التفسير القانوني في التحليل والبحث

- دراسة مذاهب التفسير القانونية المختلفة.
- تحديد النصوص القانونية التي يمكن تفسيرها.
- التعامل مع الغموض والنقص والأخطاء المادية في النصوص.
- تطبيق طرق التفسير الداخلية على الحالات العملية.
- استخدام طرق التفسير الخارجية لتوسيع فهم النصوص.
- توظيف مهارات التحليل القانوني للقضايا في تفسير النصوص.
- تعزيز مهارات الإقناع القانوني عبر فهم النصوص بعمق.
- دراسة كيفية تطوير مهارات المحامين من خلال التفسير القانوني.
- دمج التفسير القانوني في استراتيجيات الدفاع القانوني.
- تحسين الأداء القضائي من خلال استخدام التفسير القانوني الدقيق.

الوحدة الثالثة: تحليل النص القانوني

- تركيب الجملة القانونية وفهم عناصرها الأساسية.
- التمييز بين الفرض أو الحالة والحكم المخاطب بها.
- دراسة الفاعل القانوني وتصنيفه بشكل عملي.
- تحديد الفعل القانوني المرتبط بالموضوع.
- توظيف التحليل القانوني للقضايا لتفسير النصوص.
- التدريب على تقديم الحجج القانونية بشكل منطقي.
- تطوير التفكير القانوني في تحليل نصوص متعددة.
- تحسين مهارات الدفاع القانوني من خلال تحليل النصوص بدقة.
- تطبيق نتائج التحليل في بناء الحجة القانونية.
- تعزيز مهارات التفاوض القانونية عبر فهم النصوص بدقة.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الرابعة: بناء الحجة القانونية

- ترتيب الحجج القانونية بطريقة منطقية.
- تطبيق قاعدة الهرم المقلوب في عرض الحجج.
- استخدام السلاح الأقوى في تقديم الحجج القانونية.
- مراعاة الإحاطة الموضوعية والشكلية للعناصر القانونية.
- شمول جميع العناصر الموضوعية لضمان قوة الحجة.
- تطوير مهارات الإقناع القانوني لدى المشاركين.
- التدريب على كتابة الحجج القانونية بأسلوب فعال.
- دمج استراتيجيات الترافع في بناء الحجة القانونية.
- تحسين الأداء في المحاكم من خلال تقديم حجج مقنعة.
- استخدام أمثلة عملية لتطبيق المهارات النظرية.

الوحدة الخامسة: تحليل وإدارة القضايا

- تحديد عناصر إدارة القضايا القانونية بدقة.
- جمع المعلومات الأساسية لكل قضية بطريقة منظمة.
- إعداد خطة إدارة القضايا مع مراعاة الأولويات.
- تحليل العمليات القانونية وتحديد نقاط القوة والضعف.
- تحسين الأداء القضائي عبر عمليات التحليل المستمرة.
- مراجعة النتائج وتحقيق أهداف القضية بفعالية.
- إغلاق القضية وتقييم الأداء القانوني بشكل شامل.
- تطبيق استراتيجيات الدفاع القانوني في إدارة النزاعات.
- تطوير مهارات المحامين من خلال التدريب على القضايا العملية.
- تعزيز قدرات المشاركين في مهارات التفاوض القانونية والتحليل القانوني للقضايا.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية

هذه الدورة تمنح المشاركين قدرة متقدمة على بناء الحجة القانونية وتحليل القضايا. تم تطوير مهارات الإقناع القانوني ومهارات الدفاع القانوني عبر التدريب العملي والنظري. كما توفر أدوات فعالة لتحسين الأداء القضائي وإدارة القضايا القانونية. ويُنصح المشاركون بمواصلة تطوير مهاراتهم القانونية وتطبيقها في بيئة العمل.