



# دورة شاملة في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية

24 مايو – 4 يونيو 2027

باريس (فرنسا)



## دورة شاملة في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية

المرجع: 145014\_511 التاريخ: 24 مايو - 4 يونيو 2027 المكان: باريس (فرنسا) الرسوم: Euro 9500

### المقدمة:

تعد صياغة العقود التجارية من الركائز الأساسية التي تقوم عليها العلاقات الاقتصادية في عالم الأعمال الحديث، فهي الإطار القانوني الذي يحدد بوضوح الحقوق والالتزامات المتبادلة بين الأطراف. يكتسب إعداد العقود القانونية أهمية قصوى لضمان الشفافية وتحقيق التوازن بين المصالح. تهدف هذه الدورة الشاملة في العقود إلى تزويد المشاركين بمعرفة معمقة حول المبادئ القانونية والعملية في صياغة العقود القانونية وكتابتها بشكل احترافي.

تركز دورة صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية على تنمية مهارات كتابة العقود التجارية وتحليل بنودها وتفادي الأخطاء الشائعة التي قد تؤدي إلى نزاعات مستقبلية. كما توضح أحكام العقود التجارية من خلال أمثلة واقعية وتشريعات معاصرة. نهدف أيضًا إلى تمكين المشاركين من صياغة العقود المدنية والتجارية بما يتوافق مع القواعد القانونية للعقود.

تغطي الدورة التدريبية الشاملة في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية المراحل الكاملة لإعداد العقد، من التحليل الأولي والتفاوض إلى الصياغة النهائية وإدارة المخاطر القانونية. كما تستعرض أهم القوانين الدولية والمحلية المؤثرة في العقود القانونية التجارية. بفضل التركيز على الجوانب العملية.

تمنح هذه الدورة الشاملة في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية المشاركين فرصة لتطبيق مهاراتهم في كتابة العقود والاتفاقيات ضمن بيئات تجارية متنوعة. انضم الآن إلى هذه الدورة المتقدمة لتطوير مهارات صياغة العقود، والتميز في تعلم كتابة العقود القانونية، ومواجهة تحديات السوق بثقة واحترافية.

### الفئات المستهدفة:

تستهدف دورة صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية، الفئات والمحترفين الذين يسعون لاكتساب المعرفة والمهارات:

- مديري العقود في المؤسسات والشركات.
- المستشارين القانونيين في القطاعين العام والخاص.
- المحامين المتخصصين في القانون التجاري.
- رواد الأعمال وأصحاب المشاريع الناشئة.
- موظفي الإدارات القانونية والمشتریات.
- العاملين في إدارة المشاريع التجارية.
- المدراء التنفيذيين في القطاعات التجارية.
- الباحثين والطلاب في تخصص القانون التجاري.

## أهداف الدورة التدريبية:

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية، سيكون المشاركون قادرين على:

- تطوير قدرة المشاركين على كتابة العقود التجارية بشكل احترافي ومتقن.
- تعزيز فهم القواعد القانونية الأساسية التي تحكم العقود التجارية.
- تحليل بنود العقود بدقة وتحديد أثرها القانوني والتجاري.
- تطبيق مهارات التفاوض لتحقيق شروط عادلة ومتوازنة بين الأطراف.
- إعداد عقود تتوافق مع الأنظمة والتشريعات الوطنية والدولية.
- معالجة الثغرات القانونية وتحسين جودة الصياغة.
- استخدام أدوات وتقنيات حديثة لتسهيل صياغة العقود.
- بناء عقود تضمن حماية الحقوق وتقلل من النزاعات المحتملة.
- تقييم العقود من منظور قانوني وتجاري متكامل.
- إعداد نماذج عقود مرجعية متعددة الاستخدامات.
- الاستفادة من تجارب فعلية وأمثلة تطبيقية في تعلم صياغة العقود.
- تحويل المعرفة القانونية إلى تطبيقات عملية فعالة.

## الكفاءات المستهدفة:

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية:

- صياغة العقود القانونية بلغة دقيقة وواضحة.
- فهم شامل للأنظمة والتشريعات التجارية ذات الصلة.
- تحليل البنود التعاقدية وتقييم آثارها.
- مهارة التفاوض حول شروط العقود والاتفاقيات.
- تقييم المخاطر القانونية المحتملة والتعامل معها بفعالية.
- إعداد عقود توازن بين الحقوق والواجبات.
- القدرة على استخدام أدوات تكنولوجية لإدارة العقود.
- تطبيق حلول قانونية لمواجهة النزاعات التعاقدية.

## محتوى الدورة التدريبية:

### الوحدة الأولى: المبادئ القانونية الأساسية للعقود التجارية:

- تعريف العقد التجاري ومقارنته بالعقود المدنية.
- خصائص العقود التجارية وأهميتها في البيئة التجارية.
- الشروط القانونية لصحة العقد.
- الإرادة الحرة وأثرها في الالتزام التعاقدية.
- محل العقد والسبب المشروع.
- آثار العقد وطرق تنفيذ الالتزامات.
- التزامات الأطراف وحقوقهم القانونية.
- بطلان العقود وأسبابه.
- الأهلية القانونية لأطراف العقد.
- التعاقد بالإرادة المنفردة.

## الوحدة الثانية: مراحل صياغة العقود التجارية:

- تحديد احتياجات الأطراف المتعاقدة.
- إعداد المسودة الأولية باستخدام لغة قانونية دقيقة.
- مراجعة البنود التعاقدية من الناحية القانونية والتجارية.
- تعديل البنود بناءً على ملاحظات الأطراف.
- مراجعة الصياغة النهائية بمساعدة خبراء.
- التأكد من خلو العقد من التناقضات أو الثغرات.
- مطابقة العقد مع القوانين واللوائح التنظيمية.
- تضمين شروط التحكيم أو القضاء.
- توثيق العقود وطرق التوقيع الرسمية.
- أرشفة العقود وإدارتها رقمياً.

## الوحدة الثالثة: البنود التعاقدية الأساسية والمتقدمة:

- مقدمة العقد والأطراف المعنية.
- بنود تحديد نطاق العمل أو الخدمة.
- الالتزامات الأساسية لكل طرف.
- شروط الدفع والتسليم.
- شروط الفسخ والتجديد.
- بنود السرية وعدم المنافسة.
- القوة القاهرة وتأثيرها على تنفيذ العقد.
- حل النزاعات والتحكيم.
- التعويضات والعقوبات القانونية.
- ضمانات التنفيذ وجودة الأداء.
- بنود قانونية إضافية كالملاحقات.

## الوحدة الرابعة: التشريعات والقوانين التجارية الحديثة:

- مراجعة للقوانين الوطنية المنظمة للعقود.
- أثر قانون التجارة الدولية على صياغة العقود.
- تطبيق اتفاقيات مثل CISG و UCP.
- علاقة العقود بقانون الشركات والضرائب.
- تحديثات القوانين التجارية المحلية.
- أثر التنظيمات القضائية على العقود.
- دراسة مقارنة بين قوانين متعددة.
- قضايا تحكيم حديثة وأحكامها.
- الممارسات الفضلى في عقود التجارة الإلكترونية.
- العلاقة بين القوانين العامة والتخصصية في العقود.

## الوحدة الخامسة: إدارة النزاعات التعاقدية وحلها:

- أنواع النزاعات القانونية في العقود.
- دور البنود الوقائية في تفادي النزاعات.
- التحكيم كوسيلة بديلة لفض النزاعات.
- التفاوض لحل النزاعات قبل التصعيد القانوني.
- تقنيات الصياغة الوقائية لبنود حل النزاع.
- نماذج لحالات نزاع وكيفية معالجتها.
- توثيق بنود التحكيم وطرق تنفيذ الأحكام.
- استخدام الوساطة كحل بديل.
- دور المحامي في حل النزاع التعاقدية.
- توجيهات لمنع النزاعات التعاقدية المستقبلية.

## الوحدة السادسة: صياغة العقود التجارية الدولية:

- الفرق بين العقود المحلية والدولية.
- اختيار القانون الواجب التطبيق ومكان التحكيم.
- شروط النقل والتسليم Incoterms.
- إدارة مخاطر العملة والتمويل في العقود الدولية.
- نماذج عقود شائعة في التجارة الدولية.
- شروط الدفع والتحويل البنكي.
- أثر المعاهدات الدولية على صياغة العقود.
- حماية الملكية الفكرية في العقود الدولية.
- استراتيجيات تقليل المخاطر القانونية الدولية.
- أمثلة تحليلية من السوق العالمية.

## الوحدة السابعة: المخاطر القانونية وإدارة التحديات التعاقدية:

- تحديد البنود المثيرة للجدل القانوني.
- التعامل مع الغموض في صياغة البنود.
- ثغرات شائعة قد تؤدي إلى النزاع.
- أدوات تقييم المخاطر القانونية للعقد.
- تقنيات تحسين وضوح العقود.
- دور الاستشارات القانونية في الحد من المخاطر.
- إعداد عقود مرنة وقابلة للتعديل الآمن.
- دراسات حالة عن المخاطر القانونية.
- وسائل حماية المصالح التجارية.
- تطوير دليل داخلي لمراجعة العقود.

## الوحدة الثامنة: تقنيات متقدمة في صياغة العقود:

- الصياغة الواضحة باللغة القانونية المتوازنة.
- تجنب الحشو اللغوي والصياغات الغامضة.
- استخدام التكنولوجيا في تحرير العقود.
- أدوات تحقيق الصياغة القانونية إلكترونياً.
- التوافق بين اللغة القانونية واللغة التجارية.
- دمج بنود ديناميكية تستجيب للتغيرات.
- إعداد قوالب عقود احترافية متعددة الاستخدام.
- تطبيق الذكاء الاصطناعي في مراجعة العقود.
- ممارسات التحرير القانوني الاحترافي.
- التوقيع الإلكتروني ومصادقته القانونية.

## الوحدة التاسعة: التفاوض بشأن العقود وإبرامها:

- خطوات التفاوض الممنهج في العقود.
- تقنيات التفاوض التشاركي.
- إدارة المصالح المتضاربة بفعالية.
- تعديل العقود بناء على نتائج التفاوض.
- التعامل مع بنود حساسة مثل الجزاءات.
- الحفاظ على التوازن التعاقدى أثناء التفاوض.
- إعداد وثائق تفاوض رسمية.
- تعزيز مهارات الإقناع في التفاوض.
- نصائح لتسريع عملية الإبرام.
- ضمان توافق النتائج التفاوضية مع القانون.

## الوحدة العاشرة: الأخطاء الشائعة في صياغة العقود وكيفية تفاديها:

- البنود الغامضة وتأثيرها السلبي.
- أخطاء الصياغة التي تبطل العقود.
- إغفال البنود الجوهرية.
- الفروق الدقيقة في الكلمات القانونية.
- سوء التقدير في البنود المالية.
- تطبيق خاطئ لبنود القوة القاهرة.
- استخدام نماذج غير محدثة.
- عدم إدراج بنود التحكيم.
- أخطاء في تحديد القانون المطبق.
- آليات المراجعة لتفادي الأخطاء التعاقدية.

## خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية:

تمثل هذه الدورة في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية منصة متكاملة لـ تعلم كتابة العقود القانونية وصياغتها بشكل فعال واحترافي. تزود المشاركين بالأدوات القانونية والتقنية اللازمة لصياغة عقود تتوافق مع التشريعات الحديثة. كما تساهم في رفع كفاءة المشاركين في التعامل مع التحديات القانونية. ننصح المشاركين بالاستمرار في تطوير مهاراتهم من خلال التدريب العملي والمراجعة القانونية المتخصصة. وأخيراً، تشكل هذه الدورة دعماً قوياً للارتقاء بمستوى العقود في بيئة العمل التنافسية.