MERCURY

صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية

28 ديسمبر 2026 – 1 يناير 2027

فيينا (النمسا)



Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية

المرجع: 125024_415 **التاريخ:** 28 ديسمبر 2026 – 1 يناير 2027 **المكان:** فيينا (النمسا) **الرسوم:** Euro 5900

المقدمة:

تُعد صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية من أبرز المهارات التي يجب أن يتحلى بها العاملون في المجالات القانونية والتجارية، لما لها من أثر كبير على استقرار المعاملات وتنظيم العلاقات بين الأطراف. إن العقود التجارية في القانون تمثل الأداة القانونية التي تحدد الالتزامات والحقوق وتضبط التفاعل بين الشركات والأفراد في إطار القانون التجاري.

تهدف هذه الدورة التدريبية في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية إلى تمكين المشاركين من صياغة العقود التجارية القانونية بطريقة احترافية تضمن الوضوح والدقة والامتثال للتشريعات. سيتم التركيز على أنواع العقود التجارية وبنود العقد التجاري وشروط العقد التجاري، وتوضيح الفروقات بين العقود التجارية والعقود المدنية.

كما ستساعد دورة صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية المشاركين في تجنب الأخطاء والصياغات غير المحكمة التي قد تؤدي إلى نزاعات قضائية. ستتناول الدورة أيضاً أحكام العقود في القانون التجاري، وكيفية صياغة البنود القانونية بلغة واضحة وملزمة. تشمل الدورة وحدات تغطي الجوانب القانونية، والتشريعات المحلية والدولية، بالإضافة إلى إدارة النزاعات الناشئة عن العقود.

وستمكن الدورة التدريبية في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية المشاركين من مواكبة التغيرات في القانون التجاري والعقود والتعرف على أفضل الممارسات العملية. هذه الدورة هي خطوة استراتيجية لتأهيل المهنيين القادرين على صياغة العقود التجارية وأحكامها القانونية بما يواكب تطورات السوق ويعزز الحماية القانونية للأعمال.

الفئات المستهدفة:

تستهدف دورة صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية، الفئات والمحترفين الذين يسعون لاكتساب المعرفة والمهارات:

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

- مديري وأخصائي العقود في المؤسسات والشركات.
- المستشارين القانونيين في القطاعين العام والخاص.
- المحامين العاملين في مجالات القانون التجاري.
- رواد الأعمال وأصحاب الشركات الناشئة.
- موظفي الإدارات القانونية والمشتريات.
- العاملين في إدارة المشاريع والعلاقات التجارية.
- المديرين التنفيذيين وصناع القرار في القطاع التجاري.
- الباحثين والطلاب في تخصصات القانون التجاري.
- مسؤولي الشؤون القانونية في الهيئات الحكومية.
- الراغبين في التخصص بمجال صياغة العقود القانونية.

أهداف الدورة التدريبية:

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية، سيكون المشاركون قادرين على:

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

- إعداد المشاركين لصياغة عقود دقيقة من الناحية القانونية والتجارية.
- تعريف المشاركين بأسس صياغة العقود التجارية في القانون.
- تدريب المشاركين على تحديد مكونات العقد الأساسية بشكل واضح.
- تمكين المشاركين من تحليل البنود التعاقدية وتقييم أثرها القانوني.
- تعزيز قدرة المشاركين على التفاوض حول بنود العقد التجاري.
- إكساب المتدربين مهارات مراجعة العقود واكتشاف الثغرات القانونية.
- رفع كفاءة المشاركين في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية.
- تزويد المشاركين بالقدرة على التعامل مع التشريعات التجارية الحديثة.
- تمكين المشاركين من تطبيق القانون على النزاعات التعاقدية المحتملة.
- تعزيز الوعي بمخاطر العقود غير المحكمة وكيفية تجنبها.
- إكسابهم أدوات قانونية لحماية مصالح الأطراف المتعاقدة.
- تمكينهم من بناء عقود تتوافق مع القانون التجاري والعقود الحديثة.
- تعليم المشاركين كيفية تضمين بنود القوة القاهرة والسرية بكفاءة.
- تطوير قدراتهم في التعامل مع العقود متعددة الأطراف أو الدولية.
- تحفيزهم على الابتكار القانوني ضمن أطر تنظيمية محكمة.
- ضمان قدرة المشاركين على اتخاذ قرارات قانونية مستنيرة في العقود.
- مساعدة المتدربين على تنظيم العقود بما يتوافق مع أحكام العقود التجارية.
- تعزيز مهارات الصياغة باستخدام لغة قانونية واضحة ودقيقة.
- تمكينهم من استخدام أدوات تقييم المخاطر التعاقدية.
- ضمان امتلاكهم أدوات احترافية لمعالجة العقود التجارية في القانون التجاري.

الكفاءات المستهدفة:

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية:

- مهارة صياغة العقود التجارية وأحكامها القانونية بدقة واحتراف.
- القدرة على تحديد الالتزامات القانونية للعقود التجارية.
- فهم عميق لـ أحكام العقود في القانون التجاري.
- قدرة تحليل البنود وصياغتها بشكل قانوني متماسك.
- التفاوض حول الشروط التعاقدية بحرفية عالية.
- رصد الثغرات القانونية المحتملة ومعالجتها بفعالية.
- التعرف على أنواع العقود التجارية واختيار الصيغة المناسبة.
- إعداد عقود متوازنة تلبي مصالح الأطراف وتحمي حقوقهم.
- فهم تأثير التشريعات المحلية والدولية على صياغة العقود.
- الاستجابة لمتغيرات السوق ضمن أطر صياغة العقود التجارية القانونية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

محتوى الدورة التدريبية:

الوحدة الأولى: المبادئ القانونية الأساسية للعقود التجارية:

- تعريف العقد التجاري ومزاياه في البيئة الاقتصادية.
- الفرق القانوني بين العقود التجارية والعقود المدنية.
- العقود التجارية في القانون التجاري وتطبيقاتها.
- شروط صحة العقود: الأهلية، المحل، السبب، والرضا.
- دور الإرادة المتبادلة في إبرام العقود التجارية.
- أهمية التوافق القانوني بين أطراف العقد.
- مسؤولية الأطراف في تنفيذ الالتزامات التعاقدية.
- علاقة شروط العقد التجاري بصحة العقد.
- التكييف القانوني للعقد وأثره في التنفيذ.
- أهمية الصياغة المحكمة لتجنب النزاعات المستقبلية.
- المبادئ العامة في تفسير بنود العقود.
- تأثير العرف التجاري في تفسير العقود.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الثانية: مراحل صياغة العقود التجارية:

- التحليل القانوني والعملي لاحتياجات الأطراف.
- تحديد الأهداف التعاقدية لكل طرف.
- إعداد صياغة العقود التجارية في القانون بأسلوب واضح.
- كتابة المسودة الأولية للعقد التجاري.
- مراجعة قانونية شاملة للبنود وتوافقها مع القانون التجاري.
- التفاوض حول الشروط الجوهرية والبنود الخاصة.
- إدخال التعديلات وضمان توازن المصالح.
- إتمام صياغة العقود التجارية القانونية النهائية.
- مطابقة العقد للتشريعات المحلية والدولية.
- إرفاق الملاحق والمرفقات التوضيحية.
- المصادقة والتوثيق القانوني للعقد.
- أرشفة العقود وحفظها بطريقة آمنة.

الوحدة الثالثة: البنود التعاقدية الأساسية والمتقدمة:

- صياغة البنود التمهيدية: التعريفات، الخلفية، والنطاق.
- تحديد الأطراف ومسؤولياتهم.
- صياغة بنود الأداء والتسليم والدفع.
- شروط السرية وعدم الإفشاء.
- بنود القوة القاهرة والاستثناءات القانونية.
- البنود الجزائية: التعويض والغرامات.
- البنود المتعلقة بمدة العقد وإنهائه.
- صياغة بنود العقد التجاري بما يضمن الالتزامات.
- آليات تسوية النزاعات والتحكيم.
- البنود التنظيمية والتشغيلية المرتبطة بالمشروع.
- تحديد القوانين واجبة التطبيق على العقد.
- صياغة البنود التقنية والمالية بدقة.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الرابعة: التشريعات والقوانين التجارية الحديثة:

- استعراض القانون التجاري المطبق محلياً.
- تحديثات التشريعات التجارية وأثرها على العقود.
- المعايير القانونية الحديثة في صياغة العقود.
- الاتفاقيات الدولية المؤثرة مثل CISG.
- العلاقة بين القانون المحلي والاتفاقيات الدولية.
- دراسة تطبيقات قانونية عملية.
- تقييم المخاطر القانونية للعقود الحديثة.
- دور المحاكم في تفسير العقود الحديثة.
- أثر التكنولوجيا على العقود الإلكترونية.
- القوانين المقارنة في العقود التجارية في القانون.
- تحليل الفروق التشريعية بين الأنظمة المختلفة.
- المبادئ القضائية الحديثة في فض النزاعات التعاقدية.

الوحدة الخامسة: إدارة النزاعات التعاقدية وحلها:

- تصنيفات النزاعات التعاقدية التجارية.
- استراتيجيات تجنب النزاعات منذ صياغة العقود التجارية وأحكامها.
- أساليب التفاوض القانوني لحل الخلافات.
- دور التحكيم كبديل للقضاء في العقود.
- أهمية الصياغة الدقيقة لبنود النزاع.
- كيفية التعامل مع الإخلال التعاقدي.
- تقييم فعالية الحلول التفاوضية والتحكيمية.
- خطوات إعداد بند تسوية النزاعات.
- تحليل دراسات حالة لعقود ونزاعاتها.
- الإجراءات الوقائية في صياغة العقود.
- أهمية الوثائق الداعمة في حل النزاعات.
- دور الخبراء القانونيين في إدارة النزاعات.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية:

تعد صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية مهارة جوهرية لضمان توازن العلاقات التعاقدية. من خلال هذه الدورة التدريبية في صياغة العقود التجارية وأحكامها من الناحية القانونية، تم تمكين المشاركين من فهم الأبعاد القانونية والتشريعية المعقدة المرتبطة بصياغة العقود. ينصح المشاركون بتطبيق المبادئ المستفادة في بيئات العمل الحقيقية لضمان نتائج فعالة. كما ينبغي مواصلة الاطلاع على التطورات القانونية لضمان توافق العقود مع المتغيرات التشريعية. وأخيراً، إن إتقان صياغة العقود التجارية وأحكامها القانونية يعزز الكفاءة القانونية والعملية في إدارة العلاقات التعاقدية.