



الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات و ابرام العقود

22 - 26 فبراير 2027

بوسطن (الولايات المتحدة الامريكية)



الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود

المرجع: 118400_120228 التاريخ: 22 - 26 فبراير 2027 المكان: بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية) الرسوم: 7500 Euro

مقدمة

تعالج هذه الدورة التدريبية المتخصصة في الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود، الإطار القانوني الناظم للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود في الجهات العامة والخاصة. وتهدف إلى بناء فهم عميق للتشريعات المنظمة للعقود والقوانين التعاقدية ذات الصلة بإجراءات الطرح والترسية القانونية. كما تركز هذه الدورة التدريبية، على تحليل الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات باعتبارها أداة أساسية لضمان الشفافية والعدالة.

تتناول دورة الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود، الأنظمة القانونية للمزايدات والعقود من حيث المراحل والإجراءات والوثائق المعتمدة. وتبرز أهمية الامتثال القانوني في المناقصات ودوره في الحد من النزاعات والمخاطر. وتناقش الرقابة القانونية على العقود بوصفها ضماناً لحسن التنفيذ وحماية المال العام. كما تعالج الجوانب العملية لصياغة العقود وفق الأنظمة القانونية المعتمدة. وتسهم في إعداد كوادر قادرة على تطبيق الحوكمة القانونية للعقود بكفاءة عالية.

الفئات المستهدفة

تستهدف دورة الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود، الفئات والمحترفين الذين يسعون لاكتساب المعرفة والمهارات:

- القانونيون العاملون في مجال المناقصات والعقود.
- أعضاء إدارات العقود في الجهات الحكومية.
- موظفو إدارات المشتريات وسلاسل التوريد.
- أعضاء لجان فتح المظاريف وتقييم العطاءات.
- المشرفون على تنفيذ العقود والمشروعات.
- مدراء الإدارات القانونية في المؤسسات.
- المستشارون القانونيون في الوزارات والهيئات.
- المحامون المختصون في المناقصات والعقود.
- العاملون في إدارات التشريع والامتثال القانوني.
- مسؤولو الحوكمة وإدارة المخاطر القانونية.
- العاملون في الجهات الرقابية.
- المهتمون بتطوير خبراتهم في القوانين التعاقدية.

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود، سيكون المشاركون قادرين على:

- تعزيز الفهم الشامل للضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود.
- تمكين المشاركين من تطبيق القوانين التعاقدية بكفاءة عالية.
- تطوير القدرة على تحليل التشريعات المنظمة للعقود.
- إكساب مهارات إدارة إجراءات الطرح والترسية القانونية.
- رفع كفاءة الامتثال القانوني في المناقصات.
- تمكين المشاركين من إعداد كراسات الشروط وفق الأنظمة المعتمدة.
- تعزيز القدرة على الرقابة القانونية على العقود.
- تنمية مهارات تقييم العطاءات وتحليلها قانونياً.
- دعم القدرة على اتخاذ قرارات تعاقدية سليمة.
- فهم آليات فض النزاعات في المناقصات.
- تعزيز الحوكمة القانونية للعقود.
- تمكين المشاركين من صياغة العقود وفق الأنظمة القانونية.
- تقليل مخاطر الأخطاء الإجرائية في المناقصات.
- رفع الوعي بمتطلبات القوانين المحلية ذات الصلة.
- تحسين كفاءة إدارة المخاطر القانونية للعقود.
- دعم التميز المؤسسي في إدارة المناقصات والعقود.

الكفاءات المستهدفة

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات وإبرام العقود:

- إتقان عمليات التعاقد واختيار المتعاقدين.
- القدرة على إدارة المناقصات والعقود القانونية.
- مهارة إعداد وثائق الطرح وفق التشريعات المعمدة.
- فهم الأنظمة القانونية للمزايدات والعقود.
- تطبيق أسس الرقابة القانونية على العقود.
- تحليل النصوص القانونية للعقود بفعالية.
- صياغة العقود وفق القوانين المحلية.
- إدارة المخاطر القانونية للعقود.
- تقييم الأداء التعاقدى للمتعاقد.
- تطبيق مبادئ الحوكمة القانونية للعقود.
- التعامل المهني مع النزاعات التعاقدية.
- ضمان الامتثال القانوني في المناقصات.

دراسة سيناريوهات

في تدريب الضوابط القانونية للمناقصات والمزايدات و ابرام العقود، سيطور المشاركون قدراتهم من خلال دراسة السيناريوهات التالية:

- تحليل حالة طرح مناقصة عامة معقدة.
- دراسة سيناريو استبعاد عطاء غير مستوف قانونياً.
- مراجعة عقد شابه خلل في الصياغة القانونية.
- تقييم إجراءات ترسية مخالفة للأنظمة.
- تحليل نزاع ناشئ عن إخلال تعاقدى.
- دراسة حالة تطبيق الرقابة القانونية على عقد.
- مناقشة سيناريو تعديل عقد أثناء التنفيذ.
- تحليل أثر غياب الامتثال القانوني في المناقصات.
- دراسة حالة إدارة مخاطر قانونية لعقد طويل الأجل.

محتوى الدورة التدريبية

الوحدة الأولى: عمليات التعاقد واختيار المتعاقدين

- مفهوم التعاقد الإداري في القوانين التعاقدية.
- أهداف المناقصات والعقود القانونية.
- وسائل الإدارة في التعاقد والمفاضلة بينها.
- المناقصات العامة وحدود استخدامها القانوني.
- المزايدات وضوابطها القانونية.
- الممارسات المباشرة وشروطها الاستثنائية.
- الاتفاق المباشر في إطار التشريعات المنظمة للعقود.
- المبادئ القانونية الحاكمة لاختيار المتعاقدين.
- الفروق بين المناقصات المحلية والدولية.

الوحدة الثانية: إدارة المناقصات وتقييم العطاءات

- الإعداد القانوني المسبق لطرح المناقصات.
- ضوابط إعداد كراسات الشروط والمواصفات.
- مستندات الطرح ومتطلبات صحتها القانونية.
- إجراءات الإعلان عن المناقصات.
- ضوابط تقديم العطاءات القانونية.
- التأمينات والضمانات والكفالات التعاقدية.
- تشكيل لجان فتح المظاريف.
- آليات تحليل وتقييم العروض.
- حالات الاستبعاد وأسسها القانونية.

الوحدة الثالثة: الضوابط القانونية لإبرام العقود

- مراحل إبرام العقود الإدارية.
- ضمانات تعاقدات الإدارة.
- امتيازات الإدارة في مواجهة المتعاقد.
- التزامات الإدارة التعاقدية.
- حقوق المتعاقد والتزاماته.
- إدارة التعديلات التعاقدية.
- الإسناد من الباطن وضوابطه القانونية.
- إنهاء العقود وآثاره القانونية.
- الرقابة القانونية على تنفيذ العقود.

الوحدة الرابعة: الصياغة القانونية للعقود

- أهمية الصياغة القانونية السليمة.
- بناء الجملة القانونية في العقود.
- تحديد الفرض والحكم القانوني.
- تحديد المخاطب بالأحكام التعاقدية.
- استخدام الأفعال القانونية بدقة.
- الصيغ الآمرة والصيغ الجوازية.
- معالجة الغموض في النصوص التعاقدية.
- مواعمة الصياغة مع القوانين المحلية.
- ضمان سلامة العقد من الناحية القانونية.

الوحدة الخامسة: تطبيقات وورش نظرية

- تحليل إجراءات طرح مناقصة نموذجية.
- دراسة متكاملة لإجراءات الترسية القانونية.
- مراجعة عقد وفق الأنظمة القانونية.
- تحليل حالات قبول ورفض العطاءات.
- مناقشة سيناريوهات فض النزاعات في المناقصات.
- تقييم الامتثال القانوني في حالات عملية.
- تحليل أخطاء شائعة في العقود.
- تطبيق مبادئ الحوكمة القانونية للعقود.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية

تعد هذه الدورة برنامجاً متخصصاً في تشريعات التعاقد يركز على بناء معرفة قانونية راسخة، وتسهم في تمكين المشاركين من إدارة المناقصات والعقود القانونية بكفاءة عالية، كما تعزز القدرة على الحد من المخاطر والنزاعات التعاقدية، وتدعم تطبيق أفضل الممارسات في الامتثال والحوكمة القانونية.