



أخصائي العقود التجارية الدولية

13 - 17 سبتمبر 2027

مدريد (إسبانيا)



أخصائي العقود التجارية الدولية

المرجع: 118048_120249 التاريخ: 13 - 17 سبتمبر 2027 المكان: مدريد (إسبانيا) الرسوم: Euro 5600

المقدمة

يهدف برنامج أخصائي العقود التجارية الدولية، إلى بناء فهم متكامل وعميق لطبيعة العقود ذات البعد الدولي في بيئة الأعمال الحديثة. يركز على توضيح الإطار القانوني الناظم للعقود التجارية الدولية في ظل تعدد القوانين وتنوع النظم القانونية. ويعالج التحديات العملية المرتبطة بصياغة العقود التجارية الدولية وإدارتها وفق أفضل الممارسات الدولية في العقود. كما يسلط الضوء على دور القواعد القانونية للتجارة الدولية في تنظيم العلاقات التعاقدية العابرة للحدود.

تهتم هذه الدورة التدريبية في أخصائي العقود التجارية الدولية، بتنمية قدرات المتدربين في التفاوض في العقود التجارية الدولية بشكل احترافي. وتتناول مخاطر العقود التجارية الدولية وسبل الحد منها من خلال الامتثال في العقود الدولية. كما تشرح آليات التحكيم في العقود التجارية الدولية وإدارة النزاعات التجارية الدولية. وتندرج هذه الدورة ضمن العقود التجارية الدولية تدريباً متخصصاً موجهاً للمهنيين الطامحين إلى الاحتراف في العقود التجارية الدولية.

الفئات المستهدفة

تستهدف دورة أخصائي العقود التجارية الدولية، الفئات والمحترفين الذين يسعون لاكتساب المعرفة والمهارات:

- القانونيون العاملون في العقود التجارية الدولية.
- المحامون المختصون في القانون التجاري الدولي.
- المستشارون القانونيون في الشركات متعددة الجنسيات.
- العاملون في إدارات إدارة العقود التجارية الدولية.
- مدراء إدارات العقود والمشتريات.
- المختصون في عقود الاستيراد والتصدير.
- العاملون في إدارة الصفقات الدولية.
- أعضاء الإدارات القانونية في المؤسسات الحكومية.
- المختصون في الاتفاقيات التجارية الدولية.
- العاملون في إدارات الامتثال القانوني.
- الباحثون في الممارسات الدولية في العقود.
- المختصون بإدارة النزاعات التجارية الدولية.
- مدراء المشروعات ذات الطابع الدولي.
- المهنيون الراغبون في تطوير مهارات صياغة العقود التجارية الدولية.

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في أخطائي العقود التجارية الدولية، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم القواعد القانونية للتجارة الدولية بشكل منهجي.
- التمييز بين العقود التجارية الدولية والعقود المحلية.
- التعرف على أنواع عقود البيع الدولي وعقود الاستيراد والتصدير.
- تحليل بنية العقود التجارية الدولية ومكوناتها الأساسية.
- اكتساب مهارات صياغة العقود التجارية الدولية باحتراف.
- فهم شروط التجارة الدولية وآثارها القانونية.
- تطبيق مبادئ القانون التجاري الدولي في الواقع العملي.
- تطوير مهارات التفاوض في العقود التجارية الدولية.
- إعداد وثائق التفاوض الأولية بطريقة قانونية سليمة.
- تقييم المخاطر القانونية في العقود التجارية الدولية.
- تعزيز مفاهيم الامتثال في العقود الدولية.
- فهم آليات التحكيم في العقود التجارية الدولية.
- التعامل مع النزاعات التجارية الدولية بفعالية قانونية.
- تطبيق الممارسات الدولية في العقود عند إعداد الاتفاقيات.
- مراجعة العقود التجارية الدولية وفق المعايير الدولية.
- تحليل الاتفاقيات التجارية الدولية وتأثيرها على الالتزامات التعاقدية.
- بناء الجملة القانونية بدقة ووضوح.
- استخدام الصياغات القانونية الشائعة في إدارة العقود التجارية الدولية.

الكفاءات المستهدفة

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج أخطائي العقود التجارية الدولية:

- الإلمام بأسس العقود التجارية الدولية.
- فهم شامل للقانون التجاري الدولي.
- القدرة على صياغة العقود التجارية الدولية بمرونة قانونية.
- تحليل شروط التجارة الدولية وتطبيقها.
- إدارة الصفقات الدولية بكفاءة قانونية.
- تقييم مخاطر العقود التجارية الدولية.
- تطبيق الامتثال في العقود الدولية.
- إدارة النزاعات التجارية الدولية بأسلوب احترافي.
- استخدام التحكيم في العقود التجارية الدولية.
- التعامل مع الاتفاقيات التجارية الدولية بوعي قانوني.
- تطبيق الممارسات الدولية في العقود.
- التفاوض في العقود التجارية الدولية بثقة مهنية.
- إعداد العقود وفق المعايير الدولية المعتمدة.

دراسة سيناريوهات

في تدريب أخصائي العقود التجارية الدولية، سيطور المشاركون قدراتهم من خلال دراسة السيناريوهات التالية:

- تحليل عقد بيع دولي متعدد الأطراف.
- دراسة نزاع ناشئ عن عقد استيراد دولي.
- تقييم شرط تحكيم في عقد تجاري دولي.
- مراجعة عقد توزيع دولي.
- تحليل مخاطر عدم الامتثال في عقد دولي.
- دراسة سيناريو تفاوض تجاري دولي.
- معالجة إخلال تعاقد في صفقة دولية.
- تقييم شروط التجارة الدولية في عقد تصدير.
- تحليل عقد وكالة تجارية دولية.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى: أسس العقود التجارية المحلية والدولية

- مفهوم العقد التجاري الدولي.
- خصائص العقود التجارية الدولية.
- الفرق بين العقود المحلية والدولية.
- نطاق تطبيق القانون التجاري الدولي.
- مبدأ سلطان الإرادة في العقود الدولية.
- مصادر القواعد القانونية للتجارة الدولية.
- دور العرف التجاري الدولي.
- الشروط العقدية الصريحة.
- الشروط العقدية الضمنية.
- تحديد الالتزامات التعاقدية الأساسية.

الوحدة الثانية: الأحكام القانونية لعقود التجارة الدولية

- الشروط العامة والخاصة في العقود الدولية.
- اتفاقية فيينا للبيع الدولي للبضائع.
- نطاق تطبيق اتفاقية فيينا.
- مبادئ اليونيدروا في العقود الدولية.
- شروط التجارة الدولية Incoterms.
- دور غرفة التجارة الدولية.
- عقود الفيدك وتطبيقاتها الدولية.
- أثر الاتفاقيات التجارية الدولية.
- تفسير بنود العقود الدولية.
- تنفيذ الالتزامات التعاقدية الدولية.

الوحدة الثالثة: الالتزام التجاري ووكالة العقود

- مفهوم الالتزام التجاري الدولي.
- آثار الالتزام في العقود الدولية.
- أحكام الوكالات التجارية الدولية.
- نطاق عمل الوكيل التجاري.
- شرط الحصرية في العقود الدولية.
- عقود التوزيع والامتياز.
- الترخيص باستخدام العلامات التجارية.
- عقود السمسرة الدولية.
- المسؤولية القانونية للوكيل.
- إنهاء الوكالات التجارية الدولية.

الوحدة الرابعة: التفاوض في العقود التجارية الدولية

- مراحل التفاوض في العقود الدولية.
- العقود المبدئية أثناء التفاوض.
- خطابات النوايا.
- التعهدات المسبقة.
- الالتزامات قبل التعاقد.
- شروط التفاوض القانونية.
- مبدأ حسن النية.
- تقييم مخاطر مرحلة التفاوض.
- توثيق نتائج التفاوض.
- الانتقال من التفاوض إلى التعاقد.

الوحدة الخامسة: إعداد العقود بالمعايير الدولية

- الهيكل النموذجي للعقد الدولي.
- ديباجة العقد وأهميتها القانونية.
- صياغة الشروط والأحكام.
- الضمانات والتعهدات التعاقدية.
- تعريف المصطلحات القانونية.
- صياغة بنود التحكيم.
- شروط تسوية النزاعات التجارية الدولية.
- الملاحق والمرفقات التعاقدية.
- مراجعة الصياغة النهائية للعقد.
- توثيق العقود التجارية الدولية.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية

يعد برنامج أخصائي العقود التجارية الدولية مساراً متكاملاً لتأهيل الكفاءات القانونية في بيئة الأعمال الدولية. يوفر البرنامج معرفة عميقة في إدارة العقود التجارية الدولية وصياغتها وفق المعايير المعتمدة. يساهم في رفع كفاءة المشاركين في التفاوض والامتنال وإدارة النزاعات. يوصى بتطبيق ما يتم اكتسابه عملياً لتعزيز الاحتراف في العقود التجارية الدولية.