



قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية

12 - 16 يوليو 2027

لندن (المملكة المتحدة)



قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية

المرجع: 116653_120354 التاريخ: 12 - 16 يوليو 2027 المكان: لندن (المملكة المتحدة) الرسوم: Euro 5800

مقدمة

تعد دورة قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية، أداة أساسية لتسوية النزاعات التي تنشأ في بيئة الأعمال الدولية. كما تهدف إلى تزويد المشاركين بفهم متكامل لمبادئ التحكيم وأساليب حل النزاعات التجارية والاستثمارية. وسيتم التركيز على أهم استراتيجيات إدارة النزاعات الدولية وتطوير مهارات التحكيم التجاري الفعال. وتسلط هذه الدورة التدريبية، الضوء على اللوائح القانونية للتحكيم وإجراءات التحكيم الدولي بما يضمن تطبيقاً عملياً دقيقاً.

من خلال هذه الدورة التدريبية في قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية، سيكتسب المشاركون القدرة على تحليل القضايا الدولية وتسوية النزاعات التجارية بطريقة احترافية. كما ستتيح التعرف على استراتيجيات حل النزاعات الاستثمارية وإدارة النزاعات الدولية. وسيتم استعراض الخبرات العملية في تحكيم النزاعات الاستثمارية والمشاريع الكبرى. وسيكون لدى المشاركين مهارات تطوير الخبرات القانونية للتحكيم وتحكيم النزاعات بكفاءة عالية.

الفئات المستهدفة

تستهدف دورة قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية، الفئات والمحترفين لاكتساب المعرفة والمهارات:

- المحامون والقانونيون العاملون في العقود الدولية.
- الموظفون في إدارات الشؤون القانونية بالمؤسسات والشركات.
- المستشارون القانونيون ومساعدوهم في المؤسسات الحكومية والخاصة.
- المختصون بإبرام العقود بين الدولة والشركات متعددة الجنسيات.
- أعضاء الإدارات القانونية في الهيئات الحكومية والخاصة.
- الباحثون القانونيون بمكاتب المحاماة والمؤسسات الاستشارية.
- المختصون بأمور الدعاوى القضائية والتشريعات وتنفيذها.
- كل من يسعى لتطوير مهاراته في التحكيم الدولي وتسوية النزاعات.

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية، سيكون المشاركون قادرين على:

- تمكين المشاركين من تحديد المسار القانوني الأمثل لحل النزاعات الدولية.
- فهم كيفية الحد من المنازعات التي قد تؤدي إلى إجراءات قضائية طويلة.
- تطبيق المتطلبات القانونية المحلية والدولية لتسوية النزاعات بفعالية.
- تطوير مهارات التحكيم التجاري وإدارة القضايا التجارية الدولية.
- تعزيز القدرة على صياغة اتفاقيات التحكيم الدولية بدقة.
- اكتساب خبرات عملية في استخدام التحكيم كأداة بديلة للتقاضي.
- فهم المسؤوليات القانونية المتعلقة بنزاعات التحكيم التجاري الدولي.
- تعلم استراتيجيات إدارة النزاعات وتحكيم النزاعات الاستثمارية.
- تعزيز القدرة على تحليل القضايا الدولية واتخاذ القرارات القانونية المناسبة.
- تطبيق إجراءات التحكيم الدولي وفق اللوائح القانونية للتحكيم المعتمدة.
- تطوير خبرات قانونية للتحكيم بما يضمن التحكيم الفعال للمشروع.
- اكتساب مهارات حل النزاعات الاقتصادية وتسوية النزاعات التجارية بطرق عملية.
- فهم دور اتفاق التحكيم في تسوية المنازعات التجارية والاستثمارية.

الكفاءات المستهدفة

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية:

- إتقان أسس تسوية المنازعات التجارية والاستثمارية.
- القدرة على الابتكار والإبداع في إدارة النزاعات الدولية.
- فهم نظم القانون المحلي والدولي وتأثيرها على التحكيم.
- المعرفة العميقة بالتحكيم الدولي والإجراءات القانونية ذات الصلة.
- القدرة على صياغة اتفاقيات التحكيم وإعداد الوثائق القانونية.
- مهارات التحكيم التجاري وحل النزاعات الاقتصادية بفعالية.
- تحليل القضايا الدولية وتقديم استشارات قانونية دقيقة.
- تطبيق استراتيجيات إدارة النزاعات والتحكيم الفعال للمشروع.
- تطوير الخبرات القانونية للتحكيم التجاري والاستثماري.
- فهم دور التحكيم التجاري الدولي في الحد من اللجوء إلى التقاضي.

دراسة سيناريوهات

في تدريب قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية، سيطور المشاركون قدراتهم عبر دراسة السيناريوهات:

- تحليل نزاعات تجارية بين شركات متعددة الجنسيات.
- دراسة حالات تحكيم الشركات الحكومية والخاصة.
- استعراض تحكيم النزاعات الاستثمارية في مشاريع البنية التحتية.
- تطبيق استراتيجيات حل النزاعات التجارية الدولية.
- تدريب عملي على صياغة اتفاقيات التحكيم الدولي.
- استخدام اللوائح القانونية للتحكيم في سيناريوهات واقعية.
- إدارة النزاعات الدولية بين أطراف مختلفة جنسيًا وقانونيًا.

محتوى الدورة

الوحدة الأولى: اتفاق التحكيم وضوابطه

- مفهوم اتفاق التحكيم وأهميته في تسوية النزاعات الدولية.
- دراسة عملية لإبرام اتفاق التحكيم التجاري الدولي.
- حجية اتفاق التحكيم أمام القضاء المحلي والدولي.
- تطبيق اتفاق التحكيم في الاتفاقيات التجارية الدولية.
- دور اتفاق التحكيم في منازعات الجهات الحكومية والمؤسسات.
- نطاق التحكيم المؤسسي مقابل التحكيم الحر Ad hoc.
- استراتيجيات تطوير مهارات التحكيم والتحكيم الفعال للمشاريع.
- استخدام التحكيم كأداة لتسوية النزاعات الاقتصادية.

الوحدة الثانية: التحكيم كوسيلة أساسية لفض المنازعات

- آثار الاتفاق على التحكيم وانتهائه على النزاعات التجارية.
- استقلال شرط التحكيم عن العقد الرئيسي.
- أسباب بطلان الاتفاق على التحكيم والإجراءات القانونية.
- القانون الواجب التطبيق في التحكيم المؤسسي والتحكيم الحر.
- أهمية تحديد مكان أو مقر التحكيم الدولي.
- استراتيجيات إدارة النزاعات وتسوية النزاعات التجارية.
- تطوير الخبرات القانونية للتحكيم وتحكيم النزاعات الاستثمارية.
- التدريب على التحكيم التجاري الدولي ضمن سيناريوهات عملية.

الوحدة الثالثة: الشروط الشكلية والموضوعية لإجراء التحكيم

- الشروط الشكلية لإجراءات التحكيم التجاري الدولي.
- الشروط الموضوعية لصحة التحكيم وفعاليتها.
- أهلية الشخص الطبيعي للدخول في التحكيم الدولي.
- أهلية الأشخاص الاعتباريين والمؤسسات للدخول في التحكيم.
- أهلية الجهات الإدارية والحكومية للتحكيم التجاري.
- مبدأ "الاختصاص بالاختصاص" وأهميته في التحكيم الدولي.
- استخدام التحكيم التجاري الدولي في تسوية النزاعات الاقتصادية.
- تطوير مهارات التحكيم التجاري وإدارة القضايا التجارية الدولية.

الوحدة الرابعة: أهلية النزاع للحل بطريق التحكيم

- تحديد النزاعات القابلة للتحكيم وفق القوانين الدولية.
- تحليل الأخطاء والإخلالات العقدية المؤثرة على النزاع.
- دراسة الأخطاء المهنية الجسيمة والمسؤولية القانونية.
- تقييم الضرر المحقق والضرر الاحتمالي في المنازعات التجارية.
- تطبيق مبدأ تخفيض الأضرار والإعفاء من المسؤولية العقدية.
- المسؤولية في أحوال الظروف الطارئة والنزاعات الدولية.
- تسوية النزاعات التجارية والاستثمارية بفعالية.
- تطوير استراتيجيات حل النزاعات الاستثمارية والتحكيم الدولي.

الوحدة الخامسة: التدريب العملي ودراسة تطبيقية لحالات تحكيم واقعية

- صياغة اتفاق التحكيم: تدريب عملي متكامل.
- دراسة حالة تحكيم الشركة القابضة "إيجوث".
- تحليل قضية أرامكو والتحكيم الدولي فيها.
- استعراض قضية ليامكو وأسس التحكيم التجاري الدولي.
- دراسة قضية تكساكو ضمن استراتيجيات حل النزاعات الاستثمارية.
- حكم محكمة استئناف باريس 17 أكتوبر 1991 ببطال شرط التحكيم.
- تطبيق إجراءات التحكيم الدولي في سيناريوهات واقعية.
- استخدام التدريب على التحكيم الدولي لتطوير الخبرات العملية.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية

تؤهل هذه الدورة المشاركين على تطوير مهارات التحكيم التجاري الدولي بكفاءة عالية. تساعد الدورة على فهم استراتيجيات إدارة النزاعات وتسوية النزاعات الاقتصادية والاستثمارية. يتمكن المشاركون من صياغة اتفاقيات التحكيم وتحليل القضايا الدولية بدقة. يُنصح بتطبيق المهارات المكتسبة عملياً لتعزيز التحكيم الفعال للمشاريع والنزاعات التجارية.