MERCURY

القانون التجاري الدولي والأعمال

7 – 18 مارس 2027

اسطنبول (تركيا)



Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

القانون التجاري الدولي والأعمال

المرجع: 104506_445 **التاريخ:** 7 – 18 مارس 2027 **المكان:** اسطنبول (تركيا) **الرسوم:** 8500 Euro

مقدمة:

تأتي هذه الدورة التدريبية في القانون التجاري الدولي والأعمال لتزويد المشاركين بفهم شامل وعميق لمبادئ القانون التجاري الدولي والأعمال، وهي مصممة خصيصاً للممارسين القانونيين والمديرين التنفيذيين وصناع القرار في المؤسسات التجارية. ستسلط الضوء على المبادئ الأساسية في القانون التجاري الدولي، وتتناول العقود التجارية الدولية من حيث الصياغة والتفاوض والتنفيذ.

كما تهدف دورة القانون التجاري الدولي والأعمال إلى تعزيز معرفة المتدربين في المعاملات التجارية الدولية، مع التركيز على النزاعات التجارية الدولية وطرق تسويتها، خاصة عبر التحكيم التجاري الدولي. يكتسب المشاركون مهارات تحليلية متقدمة لفهم تأثير الاتفاقيات التجارية الدولية وقواعد التجارة الدولية على بيئة الأعمال. كما تتناول السياقات القانونية في دول مجلس التعاون الخليجي وأهم التشريعات المرتبطة بالقانون التجاري والأعمال.

تمنح هذه الدورة التدريبية في القانون التجاري الدولي والأعمال للمشاركين القدرة على التعامل بفعالية مع القضايا القانونية المعقدة داخل مؤسساتهم، من خلال التدريب على القانون التجاري والأعمال. وتساهم كذلك في تطوير مهاراتهم في التعامل مع العقود التجارية الدولية والنزاعات المرتبطة بها. هذه الدورة هي فرصة مهنية للمحامين والمستشارين والمدراء لفهم السياق القانوني العالمي والمحلي وتطبيقه في بيئة الأعمال.

الفئات المستهدفة:

تستهدف دورة القانون التجاري الدولي والأعمال، الفئات والمحترفين الذين يسعون لاكتساب المعرفة والمهارات:

- المحامون والمستشارون القانونيون.
- مدراء الشؤون القانونية في المؤسسات التجارية.
- التنفيذيون وصناع القرار في الشركات.
- أعضاء مجالس الإدارة في المؤسسات الكبرى.
- العاملون في أقسام الامتثال والحوكمة.
- المتخصصون في العلاقات التجارية الدولية.
- الراغبون في تعلم القانون التجاري الدولي للمبتدئين.
- موظفو الموارد البشرية المسؤولون عن العقود.
- المتخصصون في حقوق الملكية الفكرية.
- المهنيون الباحثون عن تدريب على القانون التجاري والأعمال.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الكفاءات المستهدفة:

سيكتسب المشاركون الكفاءات التالية من خلال برنامج القانون التجاري الدولي والأعمال:

- مهارات في التحكيم التجاري الدولي وتحليل القضايا.
- صياغة العقود التجارية الدولية باحترافية.
- التفاوض على العقود وفق إطار قانوني سليم.
- فهم قواعد التجارة الدولية والاتفاقيات التنظيمية.
- تطبيق القانون التجاري الدولي في البيئات المتعددة.
- إدارة النزاعات التجارية الدولية بفعالية.
- التمييز بين النظم القانونية المختلفة وتطبيقاتها العملية.
- تحليل وتطبيق قانون التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي.
- فهم عميق للمعاملات التجارية الدولية وتأثيرها المؤسسي.
- قيادة المبادرات القانونية وفق المبادئ الحديثة للقانون التجاري والأعمال.

أهداف الدورة التدريبية:

في نهاية هذا البرنامج التدريبي في القانون التجاري الدولي والأعمال، سيكون المشاركون قادرين على:

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

- تحليل المبادئ الأساسية في القانون التجاري الدولي وأثرها على الأعمال.
- تطبيق قواعد التجارة الدولية في سياق المعاملات التجارية الدولية.
- تفسير العقود التجارية الدولية وفهم الشروط النموذجية الثابتة.
- إعداد وصياغة العقود التجارية الدولية وفقاً للمتطلبات القانونية.
- التمييز بين أنواع النزاعات التجارية الدولية وأساليب تسويتها.
- اختيار الطريقة الأمثل للتحكيم التجاري الدولي ضمن إطار قانوني متكامل.
- تقييم المخاطر القانونية والإدارية المرتبطة بالتعاملات التجارية.
- مقارنة القوانين التجارية بين النظامين المدني والعام.
- تطوير مهارات التفاوض في الاتفاقيات التجارية الدولية.
- تحديد تأثير حقوق الملكية الفكرية على الاستراتيجية المؤسسية.
- فهم العقود التجارية في دول مجلس التعاون وتطبيقاتها القانونية.
- تحسين قرارات التوظيف وفق قانون العمل التجاري المحلي والدولي.
- التمكن من أسس قانون التجارة الدولية والاتفاقيات الدولية المؤثرة.
- تعزيز مهارات تحليل القضايا القانونية المعاصرة في البيئة التجارية.
- تطوير قدرة المشاركين على صياغة استراتيجية قانونية للأعمال.

محتوى الدورة التدريبية:

الوحدة الأولى: مقدمة في القانون التجاري الدولي:

- المفاهيم الأساسية في القانون التجاري الدولي.
- التمييز بين القانون التجاري المحلي والدولي.
- نشأة وتطور قانون التجارة الدولية.
- مصادر القانون التجاري الدولي.
- مبادئ القانون التجاري والأعمال.
- السياق القانوني للأعمال التجارية الدولية.
- دور المنظمات الدولية في تنظيم التجارة.
- العلاقة بين التجارة الدولية والعقود.
- أهمية تدريب على القانون التجاري الدولي للممارسين.
- فهم القواعد العامة في النزاعات التجارية الدولية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الثانية: العقود التجارية الدولية:

- تعريف وأنواع العقود التجارية الدولية.
- العناصر الأساسية للعقد التجاري.
- الاختصاص القضائي والقانون الواجب التطبيق.
- شروط التحكيم والتسوية في العقود.
- صياغة بنود التوريد والدفع.
- بنود القوة القاهرة وحالات الطوارئ.
- تفسير العقود وفق القانون المدني والعام.
- عقود البيع الدولي للسلع.
- دور الاتفاقيات التجارية الدولية مثل CISG.
- التحديات العملية في تنفيذ العقود الدولية.
- أمثلة على العقود التجارية الدولية في دول الخليج.
- تدريب على العقود التجارية الدولية بواقعية.

الوحدة الثالثة: صياغة وتفاوض العقود:

- مبادئ الصياغة القانونية الفعالة.
- الكتابة القانونية للعقود بالإنجليزية والعربية.
- النماذج القانونية الموحدة وأهميتها.
- التفاوض الاحترافي في العقود التجارية الدولية.
- إدارة التعديلات القانونية أثناء تنفيذ العقد.
- أساليب حماية المصالح المؤسسية في العقود.
- دمج التحكيم التجاري الدولي في العقود.
- التعامل مع العقود المعقدة والمتعددة الأطراف.
- تطبيق عملي لصياغة اتفاقيات توزيع أو توريد.
- الاعتبارات الأخلاقية في التفاوض القانوني.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الرابعة: التحكيم التجاري الدولي وتسوية النزاعات:

- مفهوم التحكيم التجاري الدولي وأساسياته.
- المقارنة بين التحكيم والتقاضي.
- اتفاقيات التحكيم وصياغتها القانونية.
- إجراءات التحكيم الدولية والمؤسسات المعنية.
- حالات تطبيقية من نزاعات تجارية دولية.
- التحكيم في دول مجلس التعاون الخليجي.
- تنفيذ أحكام التحكيم دولياً.
- تحليل اتفاقيات نيويورك للتحكيم الدولي.
- المهارات القانونية في إدارة النزاع.
- دور التحكيم في حماية الاستثمار.

الوحدة الخامسة: بيع السلع والمعاملات التجارية الدولية:

- الإطار القانوني لبيع السلع دولياً.
- الحقوق والالتزامات بين البائع والمشتري.
- الوثائق التجارية والجمركية.
- تنظيم عمليات التوزيع الدولية.
- الوكالة والامتياز التجاري.
- المسؤولية القانونية في نقل السلع.
- المعاملات التجارية الدولية في العقود طويلة الأجل.
- حالات تطبيقية من الأسواق الخليجية والدولية.
- تطوير مهارات تقييم الصفقات الدولية.
- دمج قانون التجارة الدولية في العمليات اليومية.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة السادسة: الملكية الفكرية في السياق التجاري الدولي:

- أنواع حقوق الملكية الفكرية.
- القانون الدولي للملكية الصناعية.
- حماية حقوق النشر والعلامات التجارية.
- عقود ترخيص التكنولوجيا والملكية الفكرية.
- تطبيق الملكية الفكرية في التجارة الرقمية.
- النزاعات حول الملكية الفكرية دولياً.
- قوانين دول مجلس التعاون الخليجي في المجال.
- الاستراتيجية القانونية لحماية العلامة التجارية.
- إدارة مخاطر انتهاك حقوق الملكية.
- فهم المبادئ الأساسية في الملكية الفكرية الدولية.

الوحدة السابعة: قوانين التوظيف والممارسات التنظيمية:

- قوانين العمل في دول مجلس التعاون الخليجي.
- عقود العمل وشروطها القانونية.
- إنهاء عقود العمل والإجراءات المرتبطة.
- التمييز والعدالة في بيئة العمل.
- التزامات صاحب العمل والموظف.
- سياسة الرواتب والحوافز وفق القانون.
- العقوبات القانونية على المخالفات العمالية.
- التوافق بين القوانين المحلية والدولية في التوظيف.
- إدارة النزاعات العمالية بشكل قانوني.
- صياغة سياسات الموارد البشرية وفق القانون.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة الثامنة: المخاطر القانونية والتجارية:

- تعريف المخاطر القانونية والتجارية.
- تحديد مصادر المخاطر في الأعمال.
- أدوات قياس وتحليل المخاطر.
- الإجراءات الوقائية القانونية.
- الدمج والاستحواذ كمصادر مخاطرة.
- المشاريع المشتركة وتحدياتها القانونية.
- دراسة حالات المخاطر في التجارة الدولية.
- خطط الاستجابة للطوارئ القانونية.
- مهارات تقييم العقود عالية الخطورة.
- تطوير نظم الحوكمة للحد من المخاطر.

الوحدة التاسعة: الاتفاقيات الدولية وأثرها على التجارة:

- دور منظمة التجارة العالمية WTO.
- الاتفاقيات متعددة الأطراف وثنائية.
- تطبيق اتفاقية التجارة الحرة.
- اتفاقية CISG وتأثيرها على العقود.
- اتفاقيات الاتحاد الأوروبي ودول الخليج.
- تحليل أثر الاتفاقيات على القطاع الخاص.
- العلاقة بين السياسات الوطنية والاتفاقيات.
- تطوير السياسات التجارية استناداً للاتفاقيات.
- دور المعايير الدولية في تنظيم التجارة.
- توافق الاتفاقيات مع القانون التجاري الدولي.

Dubai - UAE: +971 4 450 5697
Istanbul - Türkiye: +90 539 599 1206
Amman - Jordan: +962 79 712 3347

MERCURY

الوحدة العاشرة: دراسات حالة وتطبيقات عملية:

- تحليل عقود تجارية دولية حقيقية.
- سيناريوهات النزاعات والتحكيم.
- تقييم المخاطر من واقع السوق الخليجي.
- محاكاة جلسات التفاوض القانونية.
- مناقشة التحديات القانونية في صفقات كبرى.
- بناء اتفاقية تجارة مع شركة أجنبية.
- مراجعة بنود التحكيم في العقود الحقيقية.
- وضع خطة لتقليل المخاطر القانونية.
- تمارين تحليل الصياغة القانونية.
- وضع سياسات داخلية متوافقة مع القانون التجاري.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية:

تمثل دورة القانون التجاري الدولي والأعمال دليلاً شاملاً لفهم القانون التجاري الدولي وتطبيقه في الأعمال. وقد زوّدت المشاركين بأساس قانوني قوي لإدارة التحديات التجارية المعقدة. سيتعين على المشاركين مواصلة تطبيق المهارات المكتسبة لتطوير حلول قانونية استراتيجية. يوصى بتعزيز هذه المعرفة بمواكبة التحديثات المستمرة في التشريعات الدولية والمحلية. كما يُنصح بتكرار التدريب العملي لتحسين مهارات التفاوض والصياغة القانونية الاحترافية.